

# 農業普及の研究と実践

2024年（令和6年）3月

（令和5年度春季大会資料）

日本農業普及学会



## 目 次

### I シンポジウム：農業における協働者のあるべき姿

3月7日

開会・挨拶 (13:00～13:10)	
基調講演 (13:10～14:10) .....	3
立ち上げた農業系行政職員コミュニティから学んだ協働者の役割	
佐川 友彦 (ファームサイド株式会社 代表取締役)	
シンポジウムの趣旨説明 (14:10～14:20) .....	27
内山 智裕 (東京農業大学国際食料情報学部教授)	
第1報告 (14:20～14:45) .....	31
油谷百合子 (茨城県県南農林事務所つくば地域農業改良普及センター)	
第2報告 (14:45～15:10) .....	35
山端 直人 (兵庫県立大学自然・環境科学研究所 教授)	
休憩 (15:10～15:30)	
総合討論 (15:30～17:00)	
座長 内山 智裕	
コメント .....	44
山中 聰 (合同会社クロップマネジメントラボ)	

### II 研究発表

3月8日 9:50 開会

座長： 藤代 岳雄 (全国農業改良普及職員協議会事務局長)

発表01 (9:50～10:10) 農業者と関係機関の連携によるオーガニックビレッジ  
の推進—兵庫県丹波篠山市の取り組みから

..... 49

○森本 秀樹 (元兵庫県立農林技術総合センター専門技術員、現丹波篠山市農都創造政策官)

岸野 良広 (兵庫県丹波篠山市農都創造部)

竹見 政徳 (兵庫県丹波篠山市農都創造部)

武中 和也 (兵庫県丹波篠山市農都創造部)

発表02 (10:10～10:30) 女性農業者の労働安全管理及び健康支援に向けた検討

..... 54

○磯山 陽介 (三重県農業研究所、  
大阪大学大学院基礎工学研究科)

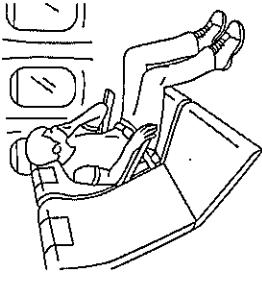
金子 美樹 (大阪大学大学院基礎工学研究科)	
清野 健 (大阪大学大学院基礎工学研究科)	
発表03 (10:30 ~ 10:50)	新規就農者支援に関する『見える化』手法の研究 —新規就農者定着促進のために普及組織がすべきこと— ..... 60
○金丸 隆 (福岡県筑後農林事務所八女普及指導センター)	
関尾 政典 (岐阜県病害虫防除所)	
関戸 章一 ((一社) 全国農業改良普及支援協会)	
発表 04 (10:50 ~ 11:10)	混合研究法による農家の技術変革の復元 —東北タイの例と今後の協働への応用の展望 ..... 71
○ジ・ヨン・S・コールト・ウェル(日本農業普及学会特別顧問)	
アルニー・プロムブット(コンケイ大学農業普及と開発学科准教授)	
発表05 (11:10 ~ 11:30)	農業普及は教育か、学習か —パラダイムシフトに関する理論的検討— ..... 82
大室 健治 (農研機構)	
発表 06 (11:30 ~ 11:50)	土中施肥技術【深肥】実証と普及事業サービスとの シナジー ..... 88
	佛田 利弘 (KDBI株式会社代表取締役CEO)
<b>III 令和5年度日本農業普及学会・学会賞授与式</b>	<b>11:50~12:00</b>
令和元年度日本農業普及学会賞の選考結果	..... 95
閉会	12:00
<b>協賛団体・企業 (アイウエオ順)</b>	..... 99

# 立ち上げた農業系行政職員コミュニティ から学んだ協働者の役割

2024.03.07

佐川友彦（ファームサイド株式会社）

FARM SIDE



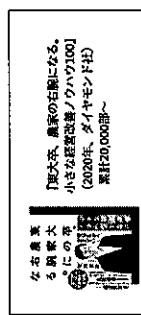
©2024 FARMSIDE Inc.

- 自己紹介
- 農業系行政職員コミュニティでの活動から学んだ  
協働者の役割
- ファームサイドのビジョン

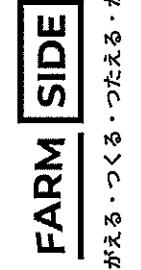
お品書き

## 自己紹介

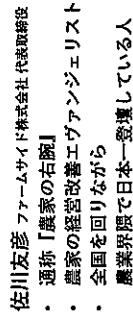
## 自己紹介



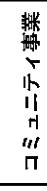
佐川友彦 ファームサイド株式会社 代表取締役  
・通称「農家の右腕」  
・農家の経営改善エヴァンジェリスト  
・全国を回りながら農業界隈で日本一登壇している人



かんがえる・つくる・つたえる・かえる



佐川友彦 ファームサイド株式会社 代表取締役  
・通称「農家の右腕」  
・農業界隈で日本一登壇している人



- 東京大学  
東京大学 農学部  
農科1類  
農学部→大学院 (修士)  
農業系 研究開発職  
中央技術研究所  
先端技術研究所  
2013.9-2014.3  
2014.9-2015.3  
2015.1-2015.12  
2016.1-2017.12  
2017.1-2018.12  
2018.1-2019.12  
2019.1-現在
- 農業系研究開発職にて自分探し。  
・太陽電池の田畠開拓  
・巨大コンソーシアムの会社代表でアバリ飼育  
・産業技術総合研究所へ向かう。  
・バイオスエンジニアの研究  
・農業にはそこほど関心がなく、なぜかからぬ感覚があった。  
・農業問題に使命感があった。
  - 農業系研究開発職にて自分探し。  
・太陽電池の田畠開拓  
・巨大コンソーシアムの会社代表でアバリ飼育  
・産業技術総合研究所へ向かう。  
・バイオスエンジニアの研究  
・農業にはそこほど関心がなく、なぜかからぬ感覚があった。  
・農業問題に使命感があった。

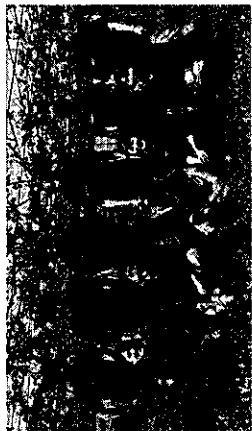
©2024 FARMSIDE Inc.

©2024 FARMSIDE Inc.

## 阿部梨園の経営改善 | インターン編

### 阿部梨園の経営改善 | インターン編

#### 阿部梨園 | 現在

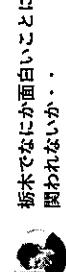


- ・梨農園@栃木県宇都宮市
- ・生産方針：量より質
- ・直売率：≈ 100% (2016~)
- ・代表：阿部 勉生
- ・アラフォー、3代目
- ・25歳で事業承継
- ・4.2ha、販売8品種
- ・りんご、梨、もも、つづり、みかん、みかん、みかん

©2024 FARMSIDE Inc.

#### 阿部梨園の経営改善 | インターン編

- 理想の梨作りには  仲間とチームが必要
- チーム作りには  経営の見直しが必要
- 経営の見直しには  助け手が必要
- 地域に根ざした働き方をしたい
- 社会復帰するための足場がほしい
- 経営に関する経験を積みたい
- 公開求人情報を見てもつまらない...



経営改善に誰かの手を  
借りられないか？



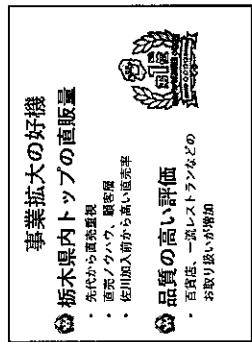
阿部梨園

相談   
NPO法人 どちぎユース  
サポートズネットワーク

インターンシップ（4ヶ月、2014.9-12）で合流！

©2024 FARMSIDE Inc.

#### 阿部梨園 | 2014年当時



- 事業拡大の好機
- ・栃木県内トップの直販量
- ・少ない直売量
- ・直売率、一斉販売率
- ・品質の高い評価
- ・百貨店、一斉販売など  
お取り扱いが増加



ギャップ!!

技術と管理を追求するだけでは理想の梨作りは実現できない...!

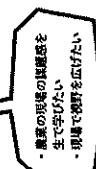
©2024 FARMSIDE Inc.

#### 阿部梨園の経営改善 | インターン編

### 100の組織変化プロジェクト“プロミス100”

- 変わるべき要素の抽出
- 変わるべき方向性の見極め
- 変わるべき組織づくり
- 4ヶ月で100件の業務改善を実施する（正味250時間/件）
- ささいな業務の変更でも1件とカウントする地味改善、マイナーチェンジ

約束事その1：小さいことに忠実に



約束事その2：聖母を作らない



阿部梨園（受け入れ側）  
・取り組わない、本音でぶつかる  
・提案を吟味して共に取り組む

佐川（インターン生）  
・理解せず溜み込む  
・よく考えて最善の提案をする

©2024 FARMSIDE Inc.

500件

阿部梨園が2014年～2017年に  
実施した業務改善/経営改善の数

※くだらないの含む

©2024 FARNSIDE Inc.

## 阿部梨園の経営改善 | フルタイム編

・ 経営改善を500件達成	・ 優秀な若手スタッフの正規雇用
・ 意思決定の合理化、計数管理	・ スタッフ教育、育成への注力
・ 事務、総務の刷新	・ 生産管理技術の向上、体系化
・ 経理、会計の見直し、仕組み化	・ 注文管理のオペレーション改善
・ 全方位的なコスト削減	・ 高付加価値化、ブランディング
・ 労働条件、労働環境の改善	・ 直売率100%を達成

最低限ながら、当初の目的は達成された

©2024 FARNSIDE Inc.

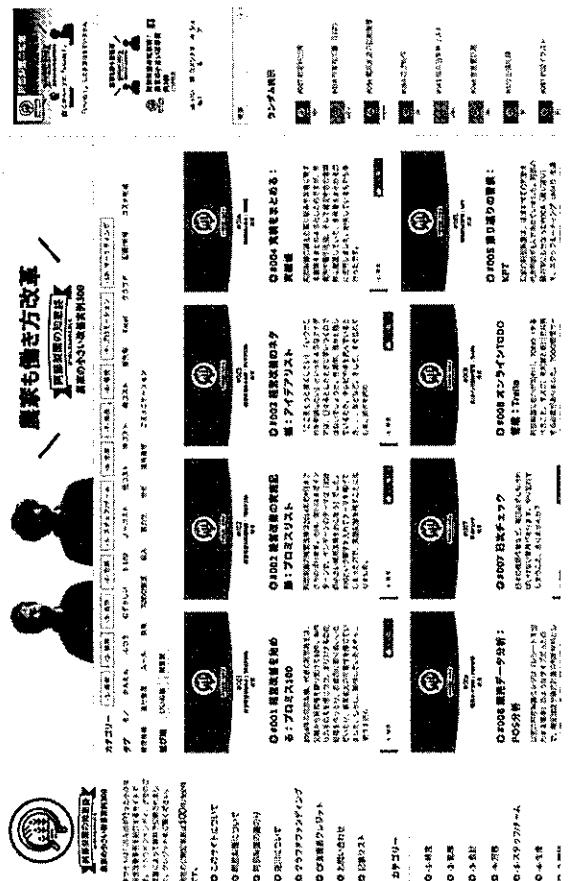
≈100%

阿部梨園の直売率  
(2016年～)

※直営の直売率

©2024 FARNSIDE Inc.

# 阿部梨園の知恵袋PJ



- up to 300件

- 阿部梨園の事例を追体験しつつ、  
経営改善や業務改善について学べる

## 学習コンテンツ

- 背景 / 目的 / 内容 / 結果 / 感想
- 発展 / 解説 / 参考
- 幅広いジャンル

### 阿部梨園の知恵袋：農家の小さい改善実例300

<https://tips.abe-nashien.com>

- 経営 / 総務 / 会計 / 労務 / スタッフ、チーム  
/ 生産 / 商品 / 販売 / プロモーション  
/ マーケティング

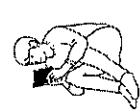
©2024 FARMSIDE Inc.

むすび

## 2020年9月、ノウハウのすべてを1冊にまとめました ダイヤモンド社より発売！



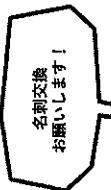
### 『東大卒、農家の右腕になる。 小さな経営改善ノウハウ100』



- ・ 出版社：ダイヤモンド社
- ・ ISBN-10: 4763108110
- ・ 著者：佐川友彦
- ・ 発売日：2020年9月1日
- ・ 市場価格：1,980円（税込）
- ・ <https://amzn.to/3hd0gC9>

©2024 FARMSIDE Inc.

むすび



つながりましょう

- ・ SNS等でつながってください
- ・ 産地や品目を超えて、意志ある人同士で  
(ゆるく/堅く) つながりましょう
- ・ 知恵袋は起点です
- ・ 企業や行政も巻き込んで、  
もっとお役に立てるよう色々企画します

©2024 FARMSIDE Inc.



農業、小規模事業にもまだまだ  
ポテンシャルがあるということを伝えたい

- ・ 万葉忌ではない。やれることあるはず
- ・ “勇気”を出して、経営や業務を見直そう
  1. 常識にこだわらず、前提が考えてみよう
  2. 仲間を大切にして、チームの生産性を高めよう
  3. 外にも視線を向けて、みんなの方の協力を仰ごう

©2024 FARMSIDE Inc.

農業現場お役（に立ちたい）人カイギ

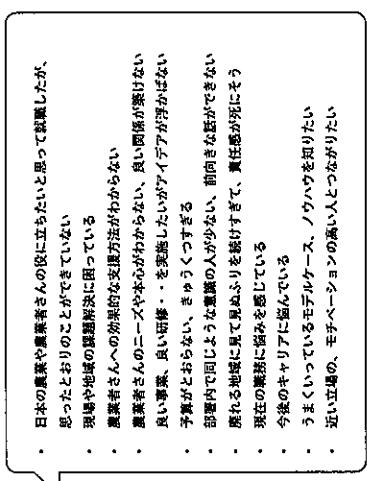


- neo16tea
- tomohiko.sagawa.92
- tips\_agri
- tips\_agri

©2024 FARMSIDE Inc.

## 趣旨説明

### 課題意識



©2024 FARM SIDE Inc.

### 趣旨説明

## 農業現場の“お役に立つ”

### 1. 農業者、地域の課題解決

- 成果につながる支援、制度、事業…

### 2. 行政職員の課題解決

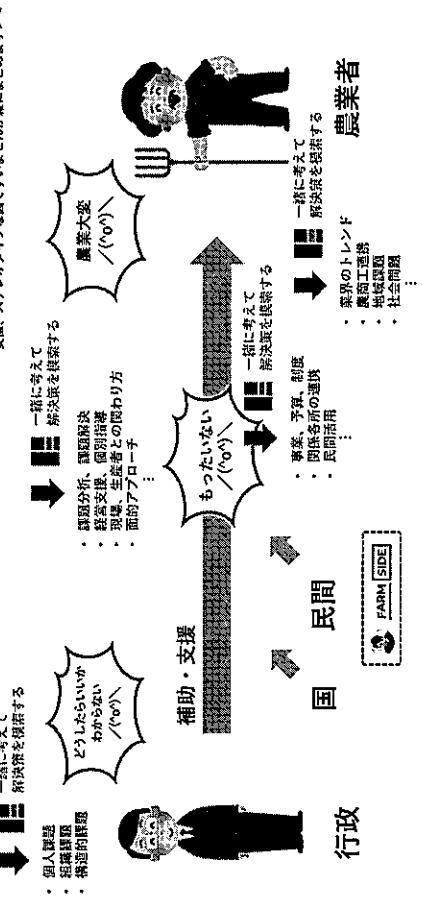
- 参加者みんなの業務、意欲、スキル、キャリア…

### 3. 自治体、業界の課題解決

- 自治体農政のあり方、ソリューション検討

©2024 FARM SIDE Inc.

## 趣旨説明



©2024 FARM SIDE Inc.

### 趣旨説明

### サブテーマ

## 主体的課題解決スキルの獲得

- 自分で考え、自分で行動する
- 答えのない問い合わせ
- オープンに他者とつながる
- 新しいスキルの獲得
- 自分を変えていく
- フレキシブルな“お役に立ちたい人”人生

©2024 FARM SIDE Inc.

## 趣旨説明

### サブテーマ

職員人生が変わるくらい充実した体験

- ここじゃないとできない深い話、学び
- めっちゃ楽しくて生産的な行動経験
- わかり会える越境した仲間づくり
- 本質的な課題解決の推進

↑ 業界へのポジティブな波及効果

©2024 FARMSIDE Inc.



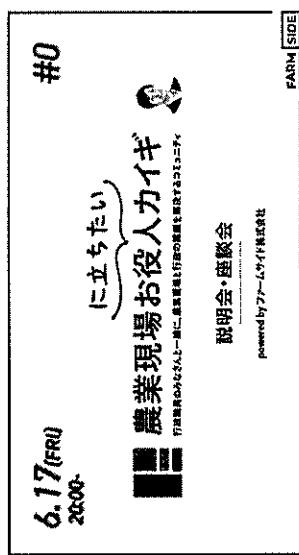
## 趣旨説明

### 行動規範 Code of Conduct

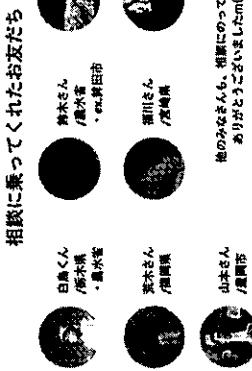
1. 本音で話しましょう。  
空気を読んだ一般論より、空気を読まずとも自分の体験に基づく具体論で話しましょう。
2. 他人の意見を尊重しましょう。  
立場や経験の違いを優劣ではなく視点の違いと考えましょう。
3. 会議で得た情報は会議内限りとしましょう。  
具体的な情報を外部で使用する際は、事務局と情報提供者に確認しましょう。
4. 役人の良心に従って参加しましょう。  
そのほか、全体の奉仕者であることを自覚し常に公正な態度で議論に参加しましょう。

©2024 FARNSIDE Inc.

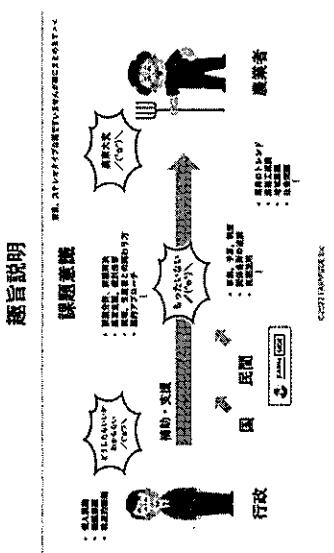
# #0 説明会・座談会



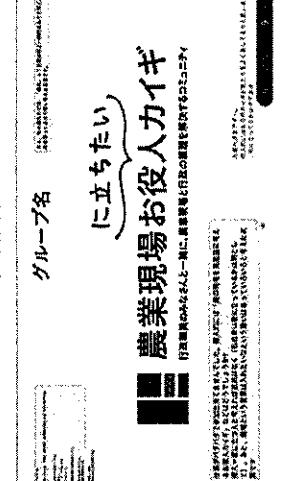
## 説明会



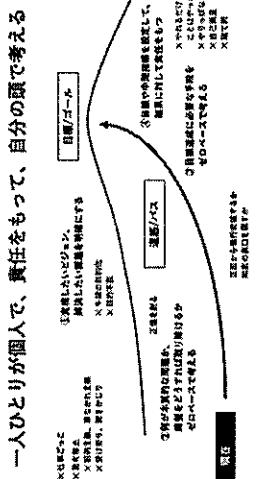
## 説明会



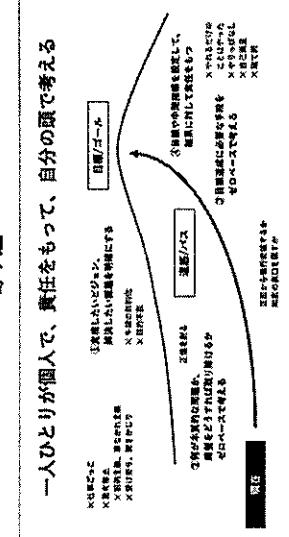
## 説明会



## 説明会



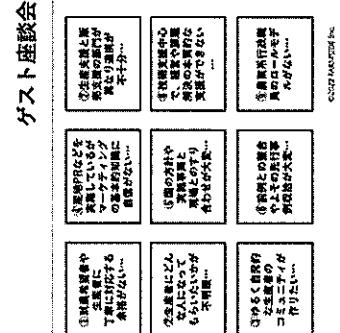
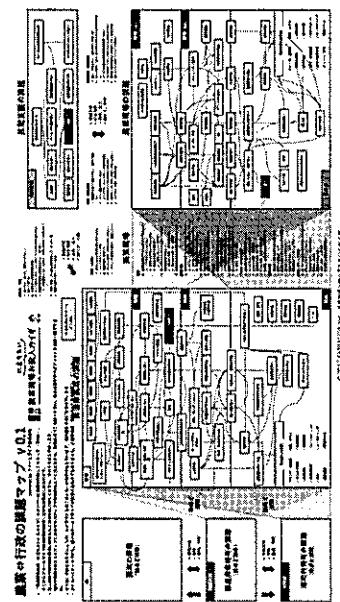
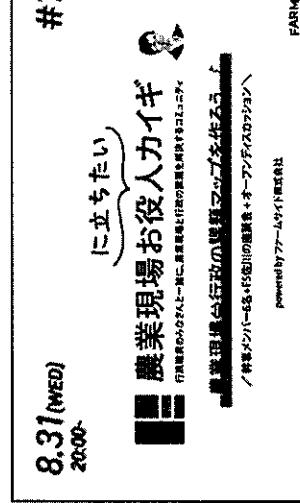
## 説明会



プレキックオフ会。企画主旨を説明し、賛同者を募りました | 112名

©2024 FARMSIDE Inc.

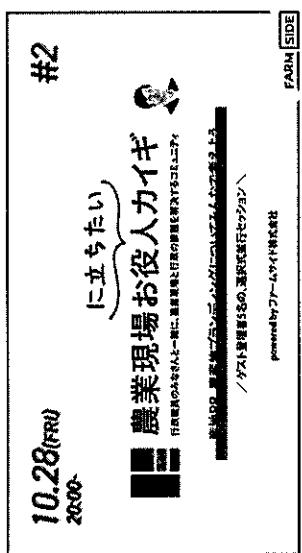
# #1 課題マップ回



正式キックオフ会。課題マップがんばってつくりました。集合写真 | 131名

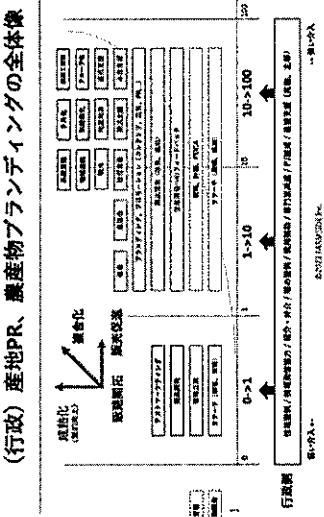
©2024 FARMSIDE Inc.

## #2 産地PR、農産物ブランディング回

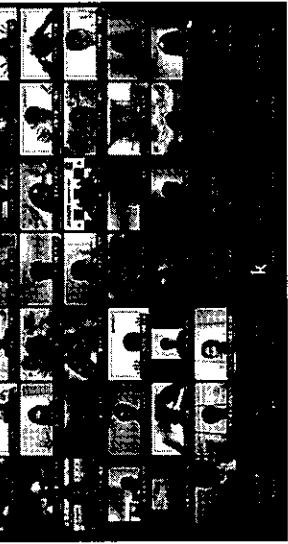


### ゲストセッション

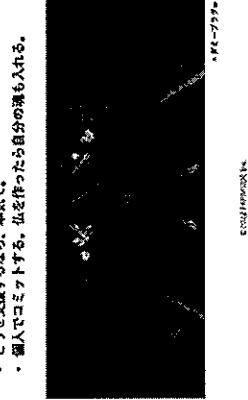
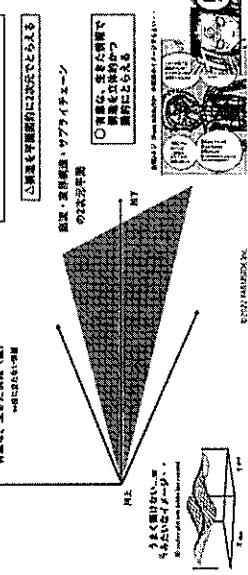
- 「ニーズに応えるハム用小農地の見一瞥をしながらこそできたことー」(次長)
- 「BtoBマーケティング ニーズ分析、サパン用に求められる
- 「行政による生産者へ貢献度を評価するー」(監視課)
- 「地元農業者たる出発地づくり農業開拓で次の収穫を考えるー」(監視課)
- 「行政の役割、農業が抱く課題についてトーン、行動して変わら、新しい生産一観光
- 「はつと実験者一層高いトマトを来る一年間2倍を摂取するーほめ」(市本課)
- 「農業は作らう、城会、経営 バックで次々じてへめる行政では出立ち
- 「やつともん勝ち」
- 「行政の立派な農業ブランディング」
- 「ニーズに対する反応、BtoBマーケティング、農業のPR」(市本課)
- 「キャラクターを活用した農産物PR」(山本課)
- 「農家の消費过大、社会、行政、農業PR」(山本課)



### ②サプライチェーンを"立体的に理解する



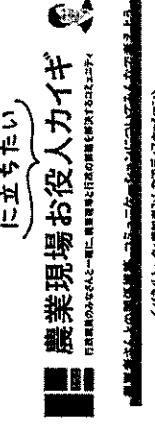
### おまけ 生産者と2人乗りになる



5人の実践者ごとのグループに分かれて話を聞く激熱会でした | 100名

# #3 農業者さんとのコミュニケーション、関係構築

12.15(Thu)  
20:00

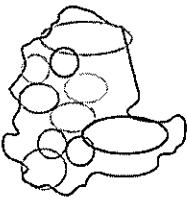


powered by フームサイド農業

FARM SIDE

## 山梨県 志村さん

県の先輩（千賀謙史）のLINEグループが海面！  
各地域に連絡網のLINEグループが海面！

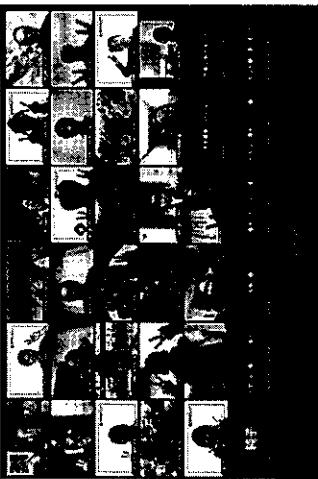


スイーツ男子活動中 タルトで県連携制作PR  
@farmside\_ya

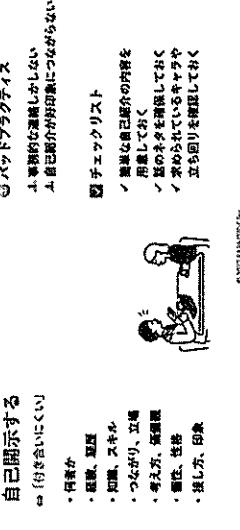
農業活動PRしたこと、農業に携わる農家や地元の方たちがタタルトを作り、インスタグラムなどSNSアカウントで投稿を始めたところ、多くの反響がありました。また、県連携制作PRしたこと、「地元のうなぎのタルト」が県連携をよりしたいたいと、各地域連絡網においてはタタルトやタルトを販売している。（以上）

@farmside\_ya

## 農業者さんとのコミュニケーション、関係構築



### 一对一で良い関係を築く



©2021 FARMSIDE Inc.

お役に立つ、の本質です。属人的なスキルだからこそシェアの可能性を感じました | 62名

©2024 FARMSIDE Inc.

# #4 新規就農支援回

2.25(sat)  
20:00-

## #4 に立ちたい 農業現場お役人力イギ

行動するなら今! に立ちたい! お役人力イギ

powered by フームタイム特設会社 FARM SIDE

### ゲストセッション

#### 1. 「新規就農者の今昔」――今が新規就農者が必要なもの――

(中山さん、北川高男)

今が新規就農者では、自分の経験や心が豊富な人が多くいらっしゃいます。そのためには、何かを教える立場ではなく、自分が実際に経験した経験を共有し、新規就農者に教える立場でござります。

#### 2. 「若い就農者が立ち上げる新規就農者として各世代に向けた新規就農者の現状――」

(佐々木さん、千葉市)

千葉市は人口が増加傾向であり、また人口構成が高齢化傾向にあるため、「農業をやりたい」という気持ちを持つ人々にとって、新規就農者としての「就農」は大きな魅力がある。

#### 3. 「みんなに知つてもらつて、育つねん、新規就農者」

(田代さん、愛媛県)

田代さんは、1人が、新規就農者の出入りを手助けし、地域活性化、行政手続き、農地探し、就農サポートを行なうなどして、新規就農者たちから、「田代さんは本当にいい人だね」といわれています。

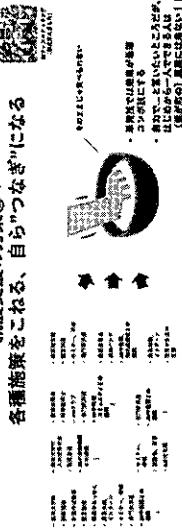
#### 4. 「みんなに知つてもらつて、育つねん、新規就農者」

(田代さん、愛媛県)

田代さんは、1人が、新規就農者の出入りを手助けし、地域活性化、行政手続き、農地探し、就農サポートを行なうなどして、新規就農者たちから、「田代さんは本当にいい人だね」といわれています。

### 新規就農支援

#### 就農支援の方策①：自らつなぎになる



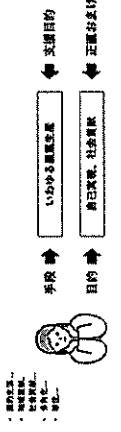
### 新規就農支援

#### 自己実現に向き合うべきか

#### 新規就農支援

#### 手段と目的が食い違うのを認めて、向き合って支援すべき

行動するなら今! に立ちたい! お役人力イギ



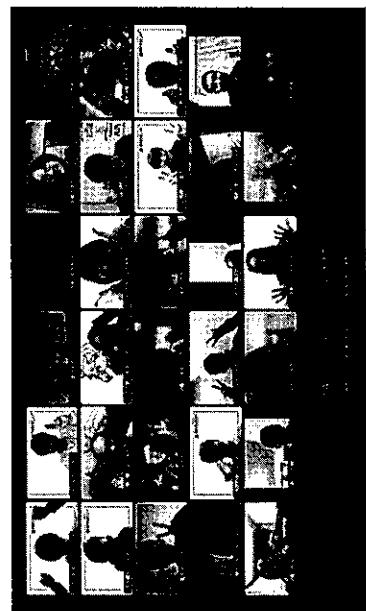
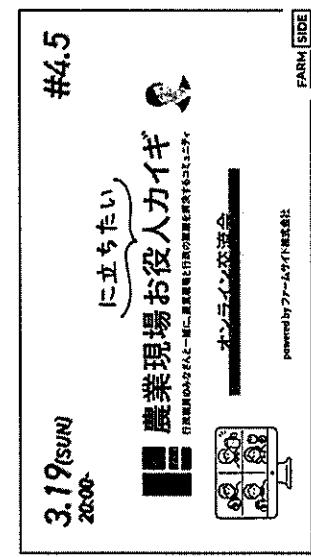
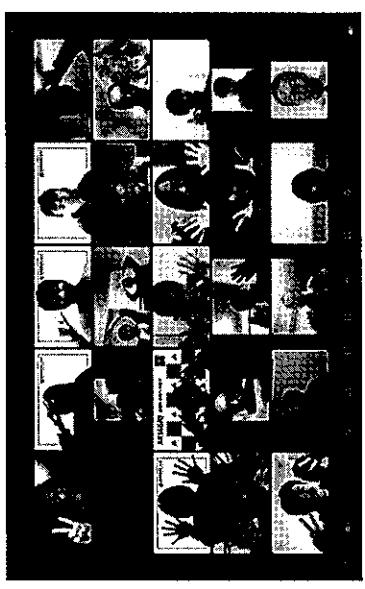
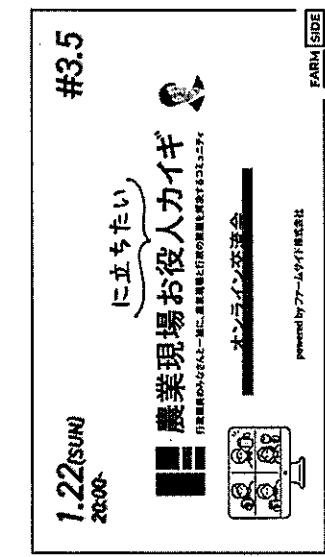
（中山さん、北川高男）

（北川さん）

みんな実は悩んでいる新規就農支援。熱い事例紹介に一同絆されました | 83名

©2024 FARMSIDE Inc.

# #3.5 #4.5 交流会



合間に有志の幹事メンバー企画で交流会を開催しています！勉強会の感想戦をしたり、雑談したり・・・

# #5 久松さんゲスト回

**5.14(SUN) 20:00 - #5**

**農業現場お役人カイギ**

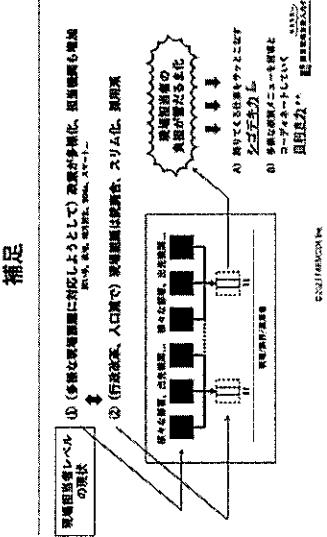
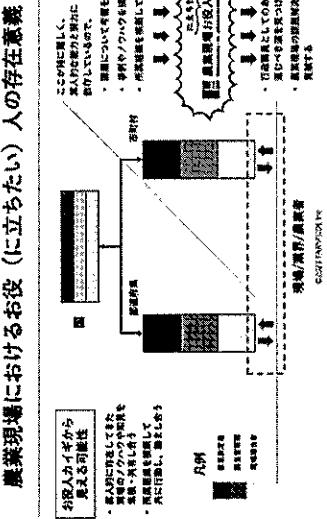
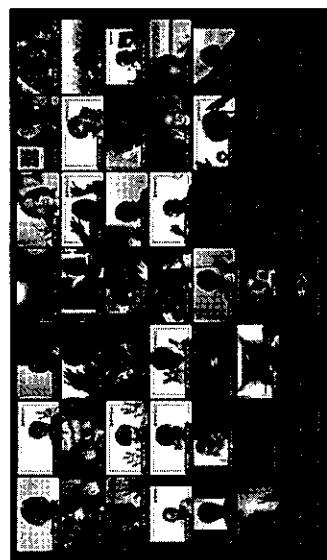
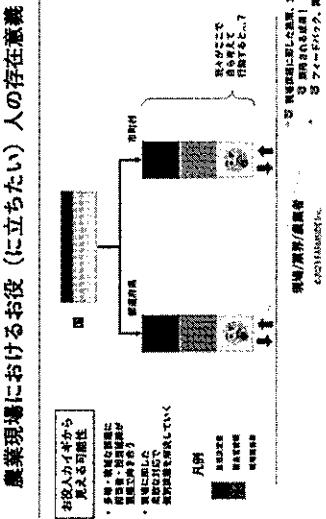
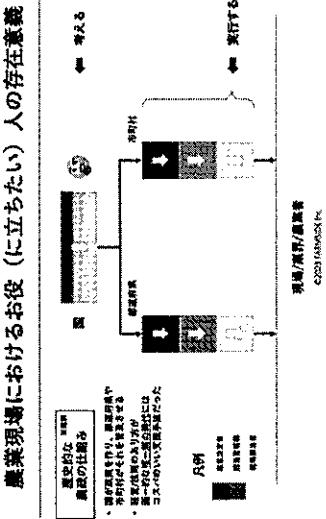
農業の人のひとと一に、農業をめぐる話題を語り合うコミュニケーション

久松さん クルムサムカの「くわくわ」

~農業がもっと見る時代の地方農政と、農業現場お役人に立ちたい人の目標を探る~

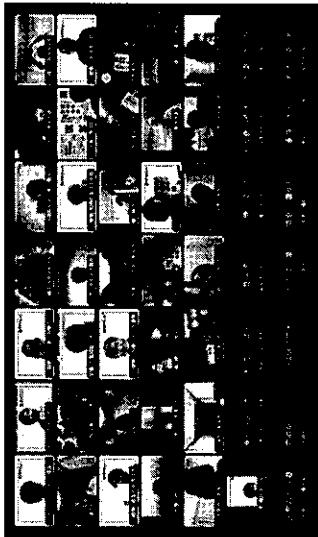
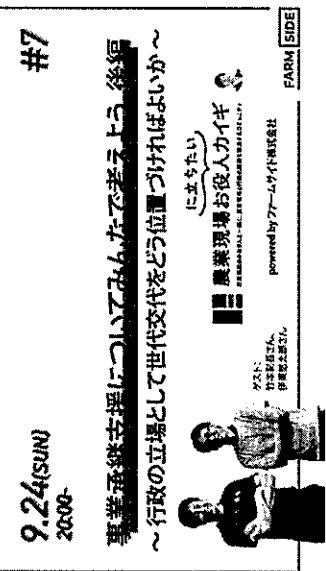
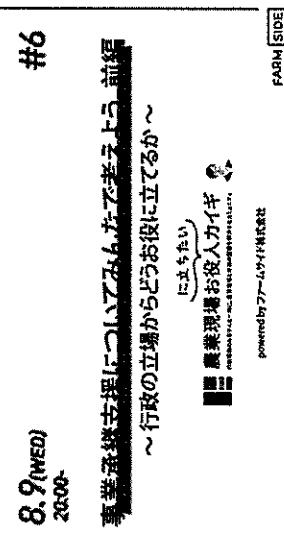
powered by フームドライクリーニング

PARM SIDE

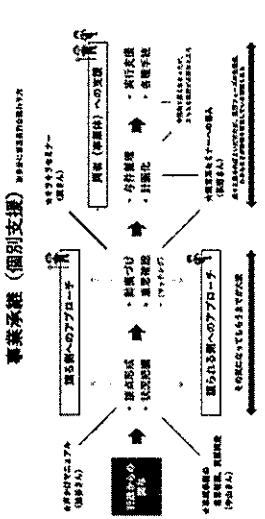


久松さんに圧倒されながらも正面から妥協せず議論しました。翌日さっそく反省会もW | 130名

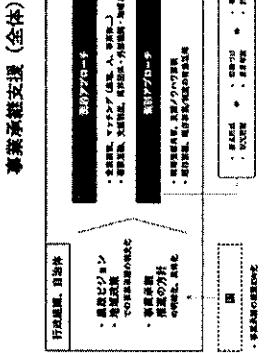
# #6 #7 事業承継回



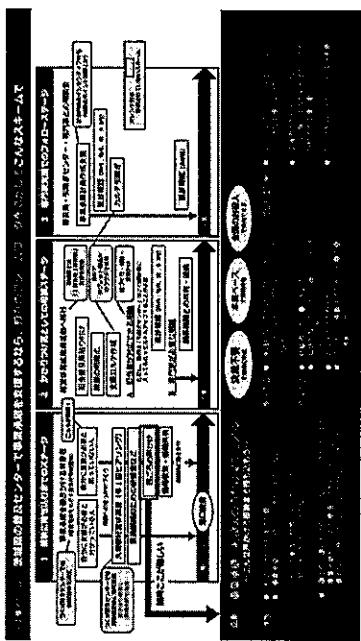
まとめ



まとめ



まとめ



竹本さん伊東さんにご協力いただき2回にわたり開催し、各地での活動へ波及しました | 84名、73名

©2024 FARMSIDE Inc.

# #8 市町村農政回

**#8**

**12.7(mv)**  
2000-

**市町村農政についてみんなでまとめてこう**  
～農業現場に向き合う、シン・市町村農政～

**に立ちたい**

**農業現場お役人カイギ**

powered by フームガイド基金は

FARM SIDE

**市町村農政**

地元の農業生産者や生産者支援者による農業生産者組織である「農業生産法人」が農業生産活動を行っている。主な目的は、生産性向上、収益確保、資源有効利用、環境保護、地域活性化等である。

**扶助申請**

扶助申請は、農業生産法人が農業生産活動のための資金を融資する申請である。扶助金の種類には、生産費扶助、生産促進扶助、生産技術扶助等がある。

**出向対応**

出向対応は、農業生産法人が農業生産活動のための資金を融資する申請である。扶助金の種類には、生産費扶助、生産促進扶助、生産技術扶助等がある。

**その他の**

その他の農業生産法人による農業生産活動のための資金を融資する申請である。扶助金の種類には、生産費扶助、生産促進扶助、生産技術扶助等がある。

**市町村農政の仕事の特徴**

市町村農政では、以下の特徴的な仕事があります。

- 農業生産者に対する扶助申請の審査と支給
- 農業生産者の生産活動の監視と指導
- 農業生産者の生産技術の指導と普及
- 農業生産者の生産費の監視と管理
- 農業生産者の生産促進のための政策の立案と実施
- 農業生産者の生産技術の研究と開発
- 農業生産者の生産費の監視と管理

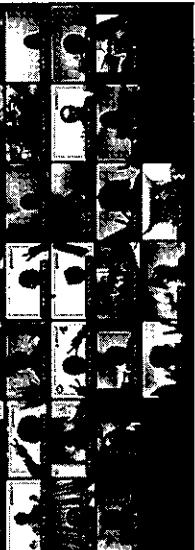
**大きな部分**

市町村農政の仕事の特徴

- 農業生産者に対する扶助申請の審査と支給
- 農業生産者の生産活動の監視と指導
- 農業生産者の生産技術の指導と普及
- 農業生産者の生産費の監視と管理
- 農業生産者の生産促進のための政策の立案と実施
- 農業生産者の生産技術の研究と開発
- 農業生産者の生産費の監視と管理

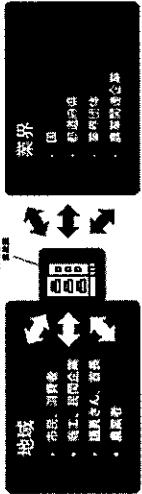
## 市町村農政まとめ

市町村農政の方策①：地域と農業界をつなぐ通訳、出島になる



## 市町村農政まとめ

市町村農政の方策③：課題解決の場づくりに徹する

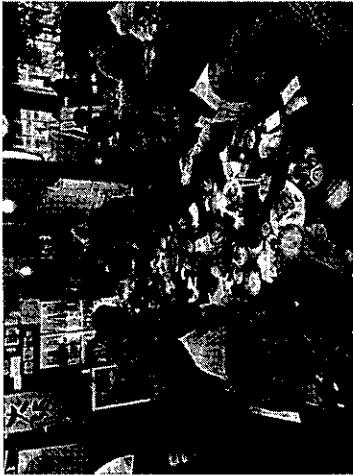
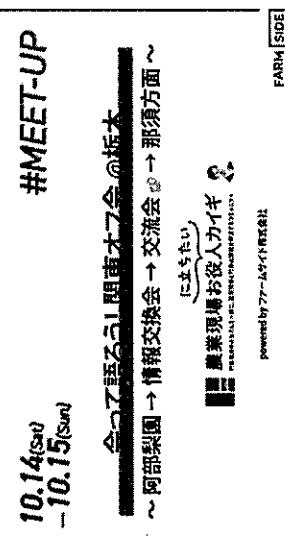


農業界や農業を担当する組織における、地域のニーズをより早く取り扱うため、農業生産者や生産法人による直接的な連携を図ることを目指す方針です。

© 2024 FARMSIDE Inc.

専門職が少ない割に業務が多岐にわたる市町村にハイライトして研究しました。漫才も | 68名

# #番外 オフ会

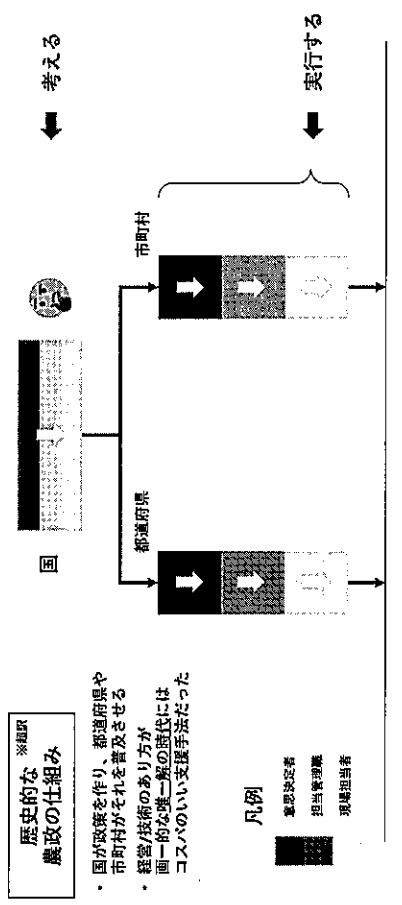


各地でオフ会を開催し、横のつながりを深めています。個別の視察受け入れや相談、互助も生まれています。

©2024 FARMSIDE Inc.

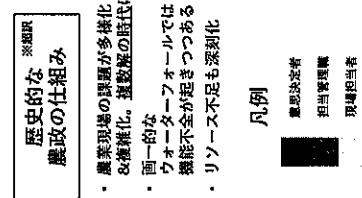
## 農業現場におけるお役（に立ちたい）人の存在意義

### お役人カイギの意義



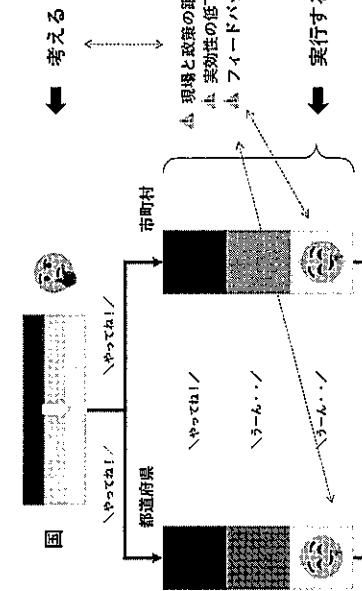
©2024 FARMSIDE Inc.

## 農業現場におけるお役（に立ちたい）人の存在意義



©2024 FARMSIDE Inc.

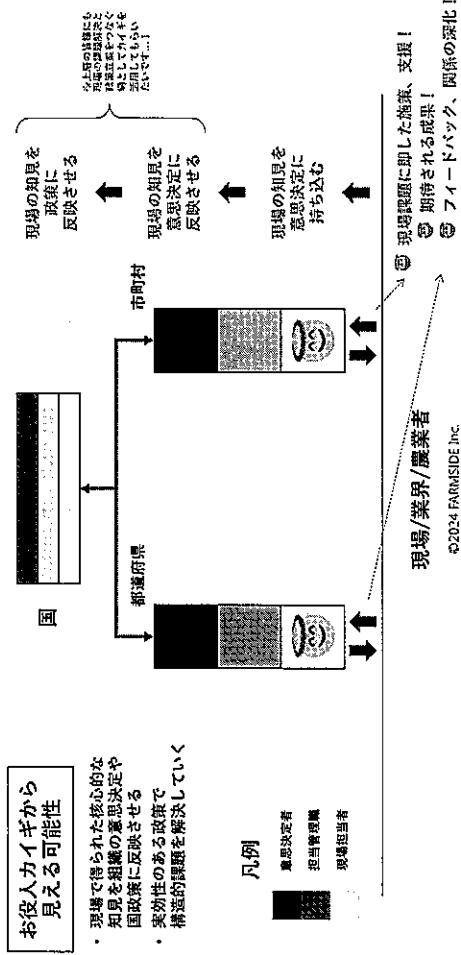
## 農業現場におけるお役（に立ちたい）人の存在意義



©2024 FARMSIDE Inc.

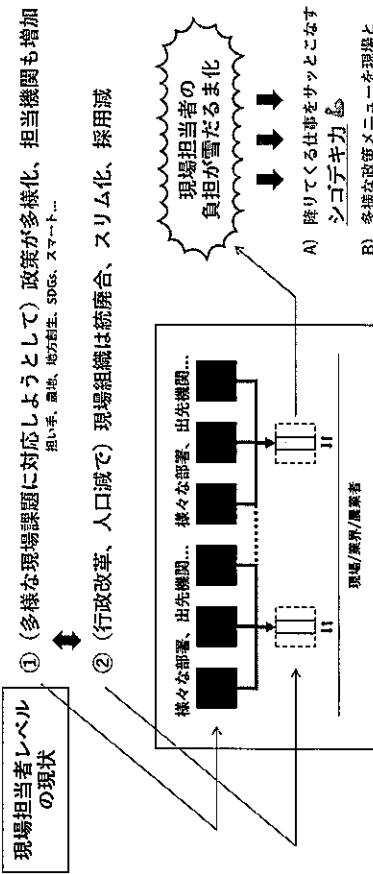
## 農業現場におけるお役（に立ちたい）人の存在意義

## 農業現場におけるお役（に立ちたい）人の存在意義



① (多様な現場課題に対応しようとして) 政策が多様化、担当機関も増加  
② (行政改革、人口減で) 現場組織は統廃合、スリム化、採用減

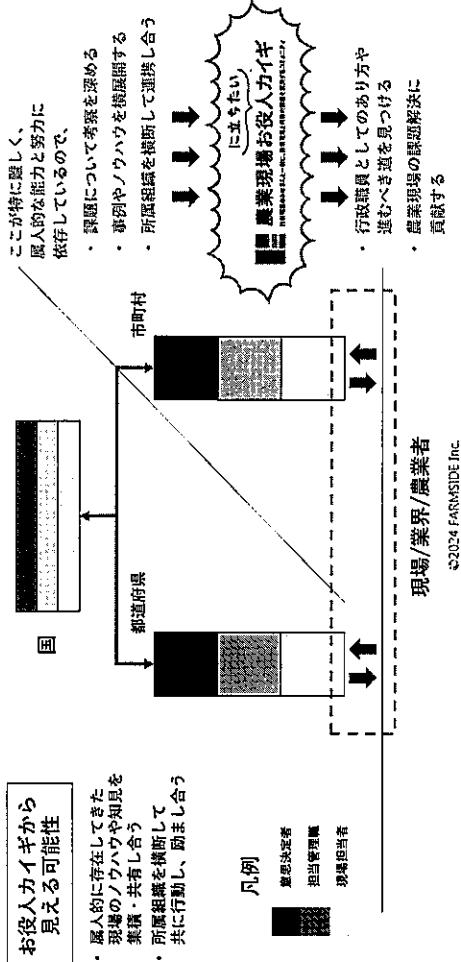
## 補足



## まとめ

### これから現場農政に必要なこと

- 職員1人1人の自己燃焼
- テンプレ以上の立ち回り
- 他分野のノウハウ進取
- 既存業務の見直し
- 柔軟で合理的な組織管理
- 越境したサードパーティ



① (多様な現場課題を深めることで、農業現場のノウハウや知見を共有し合う)

② (行政幹部としてのあり方や進むべき道を見つける)

## ファーマーリレーション戦略室™

### ファームサイド社のビジョン

こんなことをやっています

- ・もっとサービスを  
・立派でほしいのに  
・問題解決に協力して  
・もらいたいのに

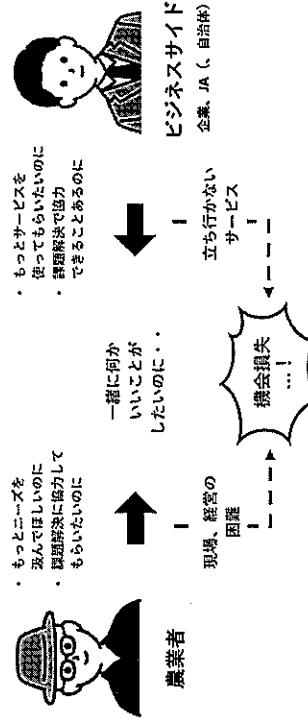
一緒に何か  
いいことが  
したいのに…

- ・立ち行かない  
・サービス

©2024 FARMSIDE Inc.

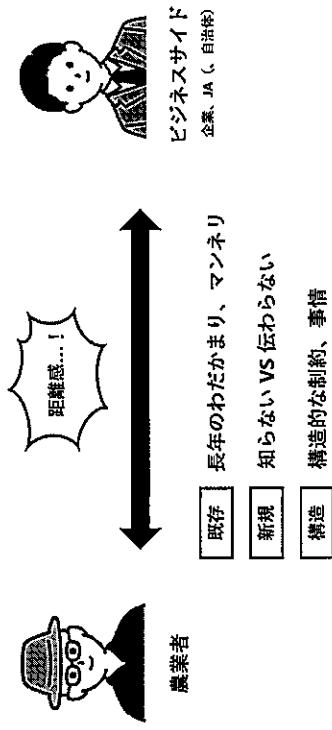
### ファーマーリレーション戦略室™

#### 本音は…?



©2024 FARMSIDE Inc.

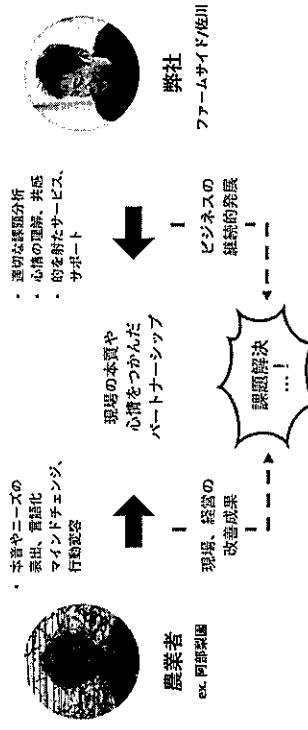
### 業界 現状



©2024 FARMSIDE Inc.

### ファーマーリレーション戦略室™

#### 弊社事例

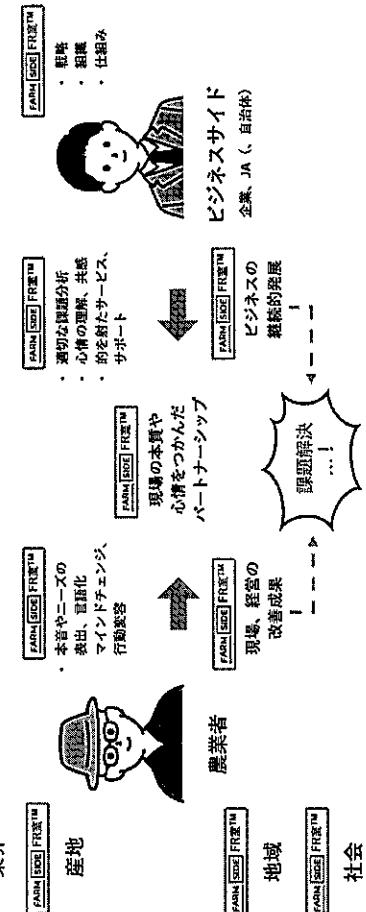


©2024 FARMSIDE Inc.

# ファーマーリレーション戦略室™

## ファーマーリーション戦略室™

### コンセプト



©2024 FARM SIDE Inc.

# ファーマーリレーション戦略室™

### 提供価値 FARM SIDE

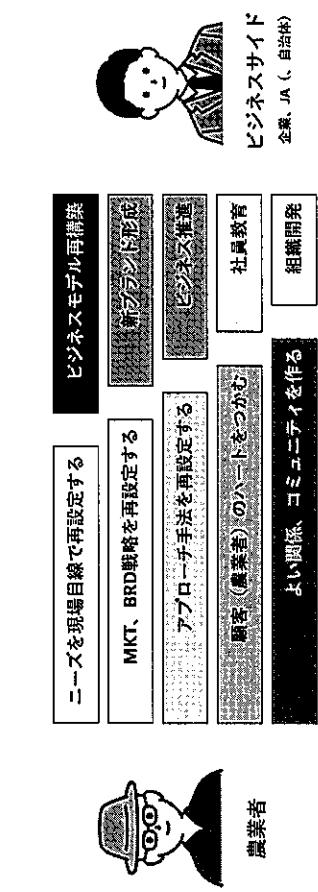
実務スキル、現場経験	全国の支援者ネットワーク、認知
農家の右腕ノウハウ	パートナー企業アライアンス
コンサルティング実績	行政職員コミュニケーション NEW
教育コンテンツ、登壇実績	「東大卒、農家の右腕になる。」
企画、クリエイティブ能力	岡部利園の知恵袋

農業者・現場の心をつかんだ、上流～下流までのフルサポート

⇒広告代理店、メディア、コンサルティング

©2024 FARM SIDE Inc.

### モデル



©2024 FARM SIDE Inc.

# ファーマーリーション戦略室™

### サービスメニュー

A	B	C	D
現場リサーチ分析	事業戦略策定	MKT/BRD戦略策定	プロモーション支援
E	F	G	H
イベント/セミナー企画・登壇・運営	コミュニケーション形成支援	組織開発 人材育成	オペレーション支援

©2024 FARM SIDE Inc.

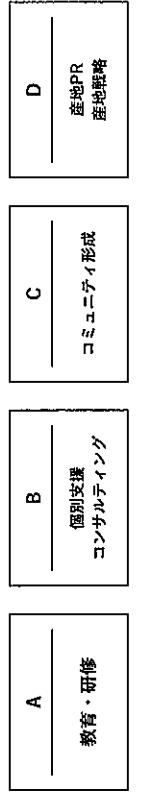
## 自治体様向け

PR PR

印5刷

### 新規就農支援、農業人材育成

※直面的な技術支援、  
販路支援を除く



リーダーの育成

グループの活性化

地域単位の自立・発展

さらにはこれらを複合すると効果が高い

©2024 FARMSIDE Inc.

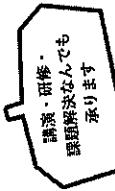
むすび

FARM **SIDE**

ファームサイド株式会社

かんがえる・つくる・つたえる・かえる

<https://farmside.co.jp>  
[mail@farmside.co.jp](mailto:mail@farmside.co.jp)



©2024 FARMSIDE Inc.

2020年9月、  
ダイヤモンド社より発売！

『東大卒、農家の右腕になる。  
小さな経営改善ノウハウ100』



このQRコードでAmazonへ

QRコードを読み取ってください

- 出版社: ダイヤモンド社
- ISBN-10: 4478108110
- 著者: 佐川友彦
- 発売日: 2020年9月1日
- 働き方: 1,980円 (税込)
- URL: <https://amzn.to/3lfpCQ9>

©2024 FARMSIDE Inc.

## 【シンポジウムの趣旨説明】

### 農業における協働者のあるべき姿

内山 智裕（東京農業大学）

#### 1. 本シンポジウムの狙い

「農村は生産の場であるとともに生活の場である」とは、1999 年の食料・農業・農村基本法の制定以前から言われてきた言説だが、同基本法により農政の中に農村に関する施策が明確に位置づけられると、生産および生活の場としての農業・農村の多面的機能について様々な議論がなされてきた。その一方、農村の人口減少と高齢化は進行し、集落機能の維持・存続が危ぶまれる事態も発生している。

この間、全国の普及職員数は 2005 年の 8,886 人から 2022 年の 7,194 人へと 19% 減少するなど縮減を続け、これまでの農業・農村を支える仕組みへの信頼が揺らいできた。そのような中、農業経営・地域農業の課題解決に向けて、ソーシャルビジネスを標榜する事業体の台頭など、農業・農村をめぐる協働者像の変化が顕著になりつつあり、普及事業の“あるべき姿”にも変革を迫られている。

このような情勢の変化を受けて、本シンポジウムでは、改めて農業における協働および協働者のあり方、特に公的協働者の役割を問い合わせし、参加者全体で課題を共有しつつ議論し、農業普及への理解を深めることを目的とする。

#### 2. 「ガイドライン」における普及指導員の役割

協同農業普及事業においては、農業の専門的技術・知識を有する普及指導員が、直接農業者に接して、農業に関する技術及び経営の指導を核として、現場での農政課題解決を総合的に支援する役割を担っている。その基本的課題は多岐にわたるが、特に重点的に取り組む普及指導活動や、普及指導活動の効果的かつ効率的実施体制として、表 1 の項目が挙げられている。

表 1 からは、課題解決に向けた取り組みにおいては、農業者はもとより、関係機関や民間企業など、あらゆるステークホルダーとの連携、すなわち連携先の「拡大」と連携の「深化」が求められるとともに、その活動は「効果的」かつ「効率的」でなければならぬ。そのためには、ICT や研究開発、税務・財務・労務といった経営管理に関する知見など、幅広い知識を有することも求められる。

ガイドラインでは、「普及指導員は、民間企業等の関係者が求められる役割や強みを發揮できるよう、地域農業に係る幅広い知識に基づき、関係者の役割分担を明確にして活動

に取り組む。加えて、民間企業等と農業者や地域の関係機関等とのコーディネートを含め、「各個別分野にとどまらず取組全体の総括・点検等を行う」と謳われているが、その実現が容易でないことは言うまでもない。

表1 「ガイドライン」における重点的普及活動

	活動項目	連携先
重点的に取り組む普及指導活動	① 担い手の育成・確保に向けた新規就農者等への支援の充実・強化 ② 地域における新技術導入支援及び新技術体系の確立 ③ 次世代型農業支援サービスの活用促進を通じた農業経営支援 ④ 農村における多様な人材・機関との連携 ⑤ 持続可能な農業の実現に向けた環境負荷低減に資する生産体系の構築支援 ⑥ その他の基本的課題に対応した取組の推進	<ul style="list-style-type: none"> <li>・市町村、農業協同組合、教育機関、農業者、農地中間管理機構、農業委員会、民間企業等の関係者・関係機関</li> <li>・試験研究機関やICTベンダー、農業機械メーカー等</li> <li>・(代行業者)</li> <li>・他産業従事者、他産業退職者、高齢者、障がい者、外国人等、関係機関</li> <li>・農業協同組合等の関係機関</li> </ul>
活動の効果的かつ効率的な実施	① 農業者に対する支援の充実・強化 ② 先進的な農業者等とのパートナーシップの構築 ③ 試験研究機関との連携強化 ④ 民間企業等との連携強化 ⑤ 都道府県間の連携	<ul style="list-style-type: none"> <li>・普及指導活動へのICTの活用</li> <li>・先進的な農業者や地域リーダーとの意見・情報交換、協働</li> <li>・普及指導活動と研究開発の一体的取組</li> <li>・税務、会計・経理、労務管理、農畜産物加工、マーケティング、ICT、高度な機械化技術、有機農業を含む環境保全型農業、その他民間企業等から農業者に対して知見が提供される分野</li> </ul>

(資料：農林水産省生産局「協同農業普及事業の実施についての考え方（ガイドライン）」を整理)

### 3. 農業普及における協働とは

上記「ガイドライン」では、「協働」という語は1度のみ登場する。すなわち、「先進的な農業者等とのパートナーシップの構築」のために、「新規就農者の育成や農業者等が持つ先進的技術の普及、実証ほの設置等による地域モデルの育成、有機農業の推進などに当たって、これら先進的な農業者等との協働に努める」との文言である。また、ここでは、協働の具体的な内容にまでは踏み込んでいない。

一方、当学会では、「聞く力、つなぐ力」（農文協プロダクション2017年）、「農家・農村との協働とは何か？：50のテーマから考える協働学入門」（農文協プロダクション2020年）にて、協働についてより踏み込んだ検討を行ってきた。特に後者では、農業・農村をめぐ

る課題解決には、「共同」「協同」に加え、多様な人々がそれぞれの立場から協力して働く「協働」が必要であるという視点から、技術との向き合い方、協働者の役割（「半当事者」である普及指導員の強み）、協働の基礎技能（能力・スキル・技術・コミュニケーション・経験・態度）、農家のどこに注目するか（着眼点・信頼・観察力）、協働の実践（農家試験・研究開発・成果発表・施策活用・営農計画・振興計画）、協働学の展望（悩む力・AKIS）といった構成で、協働の実践を具体的に検討している（表2）。

表2 「農家・農村との協働とは何か：50のテーマから考える協働学入門」構成

大項目	中項目	テーマ数
I 農業・農村をみる視点	農業・農村とは何か	3
	時代の流れと農業・農村	3
	農業・農村をめぐる新しいごき	2
II 協働のかたちと協働者への期待	協働とは何か	3
	技術とどう向き合うか	5
	協働者の役割	5
III 協働の作法	協働の基礎技能	6
	農家のどこに注目するか	4
	農家とどう向き合うか	3
	協働の実践 1	4
	協働の実践 2	6
IV 協働学の展望	-	6
V 座談会 本書を深読みする	-	

（資料：日本農業普及学会編「農家・農村との協働とは何か？：50のテーマから考える協働学入門」（農文協プロダクション2020年））

#### 4. 農業・農村における“協働”的状況変化

以上見てきたように、農業・農村における協働の流れは着実に進行しているが、その状況変化としてさらに3点を指摘したい。

一点目として、公的協働者たる普及職員の指導体制が大きく変化する岐路に立っていることがある。農林水産省農産局技術普及課「協同農業普及事業をめぐる情勢」（2024年1月）によれば、減少を続けてきた普及職員数は近年は横ばいで推移し、年齢別構成は50歳代以降が48.5%を占める一方、実務研修中の若手職員が増加、うち女性割合は43%（全体では32%）となるなど、普及指導体制だけを見ても大きく変化する前提条件が整いつつある。

二点目として、協働を支える組織形態が拡充されていることがある。2006年の会社法施

行に伴い、合同会社や有限責任事業組合といった形で会社組織等に新たな形態が生まれたが、最近では2022年に「労働者協同組合」が設立可能となるなど、人・資本の組み合わせやその目的に応じた組織の選択が可能になっている。

三点目として、民間部門が普及事業に果たす役割の伸長がある。6次産業化や情報化など、これまでの農業生産・経営のノウハウとは異なる分野には、民間の知識・スキルが有効であることに加え、コーディネート機能など、これまで普及事業が持つとされてきた分野にも民間部門のノウハウを活かせる領域が広がっている。

## 5. 各報告の位置付け

以上の状況認識を踏まえ、本シンポジウムでは2名に報告をお願いした。

第1報告は、油谷百合子氏（茨城県県南農林事務所つくば地域農業改良普及センター）に「農業・農村の協働者としての普及指導活動の役割—ニーズに応えるパン用小麦産地育成についての取組を事例として—」をご報告いただく。新品種小麦「ゆめかおり」普及に向け、農業経営者、関係機関、製粉会社などと連携を深め、生産量1,000トンの達成など産地拡大に成功、学校給食への導入や大手コンビニでの販売などに結びつけた事例について、関係者との信頼関係の構築と“自律化”的難しさなどについてご示唆をいただく。

第2報告は、山端直人氏（兵庫県立大学自然・環境科学研究所）に「獣害対策の視点からの協働者の役割—地域主体の獣害対策のための普及手法—」をご報告いただく。これまでに300の集落や地域で取り組んできた、獣害の改善方法を「提案」し、「課題解決」を図る実践について、関係機関による「作戦会議」や集落での聞き取り、被害状況の調査、対策の実施に向けた組織づくりなど、普及指導員経験者としての知見も含めご披露いただく。

以上のご報告に加え、資材メーカーの立場から生物的防除・物理的防除・耕種的防除などの総合防除体系の普及活動を普及指導員と協働した経験に基づき、山中聰氏（クロップマネジメントラボ）にコメントをいただく。その後の総合討論では、パネルディスカッション形式で、上記報告者2名、コメンテーター1名に、基調講演者の佐川友彦氏にも加わっていただき、これから農業・農村における協働者にるべき姿について議論し、理解を深める。

## 農業・農村の協働者としての普及指導活動の役割

—ニーズに応えるパン用小麦産地育成についての取組を事例として—

油谷百合子（茨城県県南農林事務所つくば地域農業改良普及センター）

### 1 はじめに

当事例報告は、平成 24 年度から令和 2 年度にかけて茨城県県西農林事務所坂東地域農業改良普及センターで取り組んだ普及活動について、令和 2 年度第 8 回農業普及活動高度化全国研究大会で報告したものです。

平成 29 年度から令和 2 年度の 4 年間、担当普及員として生産・販売に関わり、産地づくりを支援してきた中で、自分なりに感じた普及指導員として求められる役割について報告します。

### 2 取組の概要

平成 24 年当時、茨城県では小麦の収量・単価が低下し、現場の生産意欲も低くなっていた中で、新規に認定品種として登録された小麦「ゆめかおり」を普及させるため、普及センターが地域の核となる農業経営者（以下、経営者）に導入を提案し、関係機関との連携体制のもと、現地適応性の検討、事前マーケティング調査、製粉会社との交渉支援を通じて、生産・販売体制の確立を支援しました。

生産組織が設立した平成 27 年度以降は、契約量 1,000 トンを目標に、①製粉会社との信頼関係強化等による契約量の拡大、②栽培技術向上や新規経営者の確保による生産量の拡大、③ICT 等を活用した品質の維持、④販売組織の設立による体制整備について支援を行いました。

その結果、ゼロからスタートしたパン用小麦の産地は年々拡大し、令和 5 年産において目標である 1,000 トンを達成しました。さらに、学校給食への導入や大手コンビニでの販売も実現する等、取組は拡大しています。

普及指導員は、生産・販売・組織運営を総合的に支援するため、生産組織・販売組織の経営者らと常に話し合いを行い、話し合いの中で見えてきた課題に対して、時には失敗もしながら一つひとつ共に解決に取り組んできました。

### 3 協働者としての普及指導員の役割

上記の取組みを通じて、茨城パン小麦栽培研究会（パン用小麦生産組織）の会長である経営者から「普及指導員は戦友」という言葉をいただきました。普及指導員が現場で汗をかき、課題に対して共に解決策を考えることで得られた信頼関係が、この「戦友」という言葉に込められていると感じます。

経営者との関係構築の手法は様々で、工夫のしどころかと思いますが、普及指導員に求められる最初のステップは、本音で話せる土台づくりとして、信頼関係を構築することだと思います。

信頼関係構築の後、普及指導員は「人を動かす」役割を担いますが、実際に、取組の中で経営者とじっくり話し合っている時に感じたのは、「答えは経営者がすでに持っている」ということでした。普及指導員は、経営者が胸の内に抱える課題感や、漠然としている課題解決の方向性を表出化・言語化し、解決に向けたアプローチを提示することで十分な役割を担えているのではないでしょうか。

当事例で、解決に向けたアプローチとして用いた手法は、「現状分析と改善策の提案」、「生産分野の技術支援」、「専門家のコーディネート」の3つです。中でも有効であったのは、「解決できる人」と「現場」をつなぐコーディネートでした。実際に、当事例において、普及指導員だけで対応できたのはほんの一部で、多くは関係機関や民間企業等の力を借りました。「力を借りる」というと簡単に聞こえますが、コーディネートにおいてもっとも難しいと感じたのは、「解決できる人や組織を見つける」ということです。これに対応するために、日頃から普及活動の枠を超えて人と出会う機会を自ら創出し、情報収集に努め、自主的に学ぶことの大切さを実感しました。

広範囲化かつ高度化している農業経営の課題を解決するために、「人と人をどうつなげていくか」は、協働者としての普及指導員に求められる大きな役割であると感じます。

さらに、当事例では、産地を牽引するリーダーとなった経営者達の考えを他の経営者に伝え、小麦の品質にこだわる生産団体の規模拡大を支援してきました。このように、地域のリーダーを育て、それを波及させていく役割も重要と感じています。

#### 4 協働者としての普及指導員の悩み

経営者との信頼関係構築が重要である一方で、信頼関係を強めれば強めるほど、業務は属人化していく感があります。「頼りにされた」、「役に立てた」という達成感は、普及指導員のモチベーションとして大きな力を發揮する一方で、手離れの悪さを助長してしまうリスクがあります。私自身、後任者にどのように引き継ぐか、経営者にどのように独り立ちしてもらうかをきちんと考えないまま仕事を進めてきたため、適切な引継ぎができない状態で異動を迎えたという失敗の経験があります。

人に依存した業務には継続性がないため、属人化させない仕組みづくりが大切と感じます。仕組みづくりにおいては、業務の再現性が非常に重要ですが、普及活動はそれがとても難しい職種もあります。これを改善する方法のひとつとして、これまで、普及指導員の個人的なメモや記憶に頼ってきた情報管理を、データの一元化・共有化によって「誰でもわかる」形式にしていく取組が考えられると思います。

#### 5 おわりに

当事例において、産地が急速に拡大してきた背景には、「今までのやり方よりも儲かる」という経営者の成功体験がありました。経営者を動かすには収益性の向上は必須です。「儲かる経営」が次のチャレンジを生むとともに、他経営者への波及の大きな力となるため、普及指導員はその視点を忘れずに、意欲ある経営者の成長を応援できる伴走者を目指したいと思います。

(注) 添付資料の詳細は、全国農業普及支援協会ホームページに掲載



## 添付資料

# 収益性の高い麦作経営への転換 ～パン用小麦1,000t産地をめざして～

## I. 活動の背景

茨城県県西農林事務所  
坂東地域農業改良普及センター

茨城県坂東地域の中核的な普通作経営体は約40戸で、水稻に加え、麦類、ソバ等を大規模に生産している。麦類は経営の中で重要な位置づけであるにもかかわらず、平成23年当時は、品質に応じた価格交渉力がなく、低価格で取引されていた。さらに、コムギ・オオムギの主力品種に縞萎縮病が激発し、収量低下の問題にも直面していたことから、麦作経営の安定化が急務であった。

そこで、普及センターでは、縞萎縮病抵抗性であるパン用小麦「ゆめかおり」の導入を提案し、収益性の高い麦作経営を目指すに取り組んだ。

## II. 目標・課題

### H24-26年度 「ゆめかおり」の産地化

- 【課題】①現地適応性の検討  
②事前マーケティング調査  
③努力が価格に反映される仕組みづくり

### H27-R2年度 契約量1,000t産地づくり

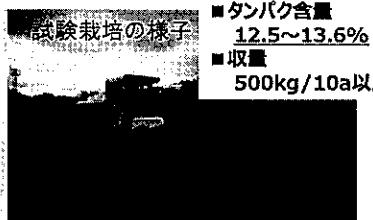
- 【課題】①契約量の拡大  
②生産量の拡大  
③適正タンパク含量の維持  
④販売組織体制の整備

## III. 活動内容

### 1. 「ゆめかおり」産地化への活動 (H24~26年)

#### ①現地適応性の検討

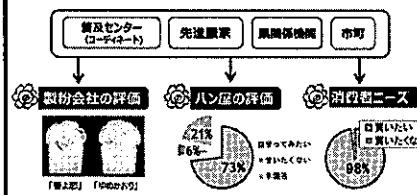
- 2年間の試験栽培



現地適応性があることを示す

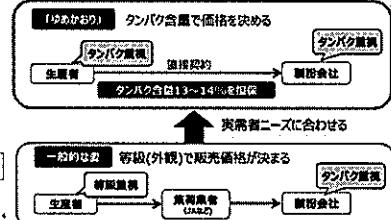
#### ②事前マーケティング調査

- 関係機関との連携体制構築
- 実需者・消費者にアンケート調査



ニーズが高いことを示す

#### ③努力が価格に反映される仕組みづくり



タンパク含量に応じた価格実現

#### 【結果】

生産組織「茨城パン小麦栽培研究会」の発足 (H23年度:ゼロ→H27年産:5名, 35ha, 180t)  
→産地として認知され、有利販売が可能になる「契約量1,000t」をめざす

### 2. 1,000t産地をめざす活動 (H27~R2年)

#### ステップ1 契約量の拡大

- ①製粉会社との信頼関係構築  
・全ロットのタンパク分析  
・データを製粉会社と共有化



品質分析の様子



実需者とデータ共有

#### ②PR活動支援

- 圃場見学会開催支援
- プロモーションビデオ作成
- Facebook, HP立ち上げ支援



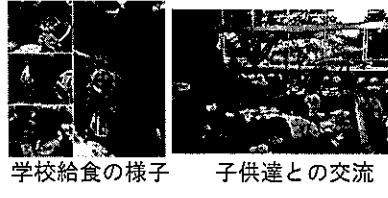
圃場見学会の様子



FBで情報発信

#### ③学校給食導入推進

- 地元2市町で定期的な導入実現
- 子供達との交流による食育活動



学校給食の様子 子供達との交流

## ステップ2 生産量の拡大

①出穂期追肥の省力化  
・ドローンによる追肥委託の推進

ドローン追肥委託の収益試算  
ドローン追肥委託  
ゼロ(H30年産)→17ha(R2年産)

## ②水田栽培技術の確立

- ・追肥の回数と量を増やす実証試験
- ・目標タンパクの達成

水田栽培  
ゼロ(H29年産)→7ha(R2年産)

## ③新規生産者の確保

- ・新規加入説明会の開催
- ・実需者と連携した勧誘

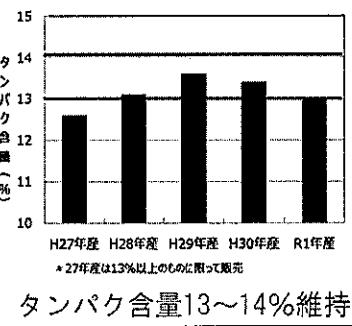
生産者  
5名(H27年産)→16名(R3年産)

## ステップ3 適正タンパク含量の維持

①ICTを活用した追肥マップ作成  
②タンパク計算システムの開発

- ・生産者と普及員で情報共有
- ・SPAD測定結果を追肥マップ化

地図情報システムの構成利用(H30年度版)  
技術協力: (株) 日立製作所  
(株) 日立リージョナル  
生産者はスマートでマップを作成して販売  
SPAD測定(土壤版)  
タブレットでSPAD値入力  
SPAD値に応じて圃場が色分け→追肥量がわかる



## ステップ4 組織体制の整備

- ・中小企業診断士との相談会
- ・有限責任事業組合(LLP)設立

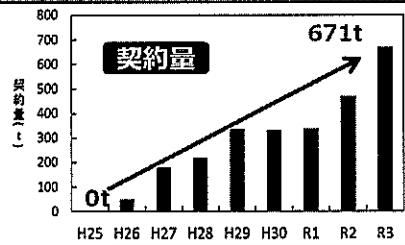
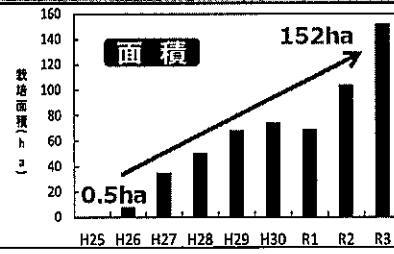
製粉会社① 製粉会社② 製粉会社③  
種種前契約 権利前契約 権利前契約  
LLP  
生産者A 生産者B 生産者C 生産者D 生産者E  
種種後契約

事務の簡略化、品質統一化  
取引信用力の向上

## IV. 普及活動の成果

### 契約量の拡大【目標の60%達成】

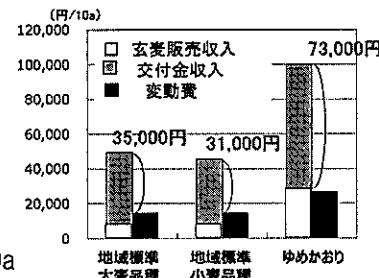
- 生産者数  
H23年当初:ゼロ→R3年産:16名
- 栽培面積  
H23年当初:ゼロ→R3年産:152ha
- 契約量  
H23年当初:ゼロ→R3年産:671t



### 麦作経営の変化

#### 【収益性の向上】

- 利益(販売収入+交付金-変動費)  
※R元年産  
「ゆめかおり」:73,000円/10a  
「地域標準小麦品種」:31,000円/10a  
「地域標準大麦品種」:35,000円/10a
- 「ゆめかおり」導入効果 約40,000円/10a



#### 【生産者の意識の変化】

- 自分達の作った小麦に対する誇りが高まる
  - 生産のモチベーションが高まる
- 【波及効果】
- 筑西・結城・水戸普及センター管内から生産者が参加(8名・47ha)

## V. 今後の普及活動

#### ■経営感覚のある提案

- 技術指導
- 専門家をつなぐコーディネート
- 高品質「ゆめかおり」1,000t产地づくり

#### 【問い合わせ先】

茨城県県西農林事務所  
坂東地域農業改良普及センター  
TEL:0297-34-2134

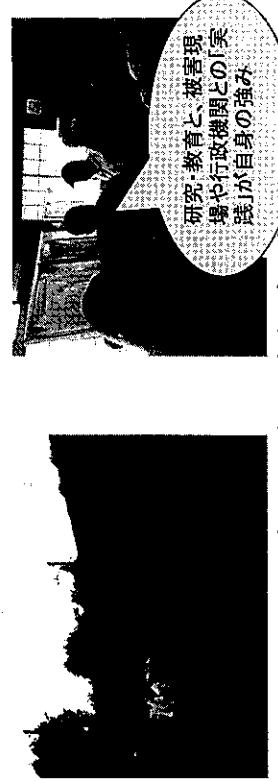
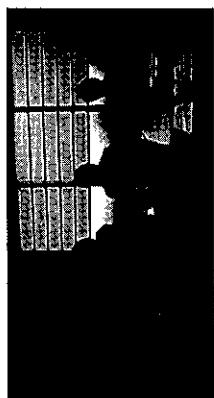
## 獣害対策の視点から 協働者の役割

-地域主体の獣害対策のための普及手法-



兵庫県立大学  
山端 直人

集落や地域で獣害の改善方法を「提案」し「課題解決」を図る実践  
～年間で20集落、累計約3000の集落で実践～



集落の合意形成理論(ご要望あればは要請くにて)

## 自己紹介

農林水産省→三重県庁→現職

山端 直人 兵庫県  
／兵庫県森林動物研究センター

専門：「農村計画」「アクションリサーチ」  
「野生動物の被害管理」

～社会調査、集落づくり、被害防除、  
捕獲、政策提案まで～

1.1 地域農業普及事業の役割  
○ 協同農業普及事業は、農業の専門的技術・知識を有する専攻指導員（国際資格を有する専門指導員）が、直接農業者に接して、農業に関する技術及び経営の指導を提供して、現場での農業問題解決を総合的に支援する役割を担う。



Rovsky農業普及事業をめぐる情勢：生産局技術普及課  
より

集落営農の獣害状況アンケートの結果

問:経営のうちに占める獣害の発生は?

作目	利用権	作業委託			
全經營面積	うち獣害面積	うち獣害面積割合	全經營	うち獣害面積	うち獣害面積割合
水稻	2,671	467.755	17.2%	1308.23	371.715
麦	1,179	54.334	4.2%	913.76	69.72
大豆	189	14.88	7.5%	264.4	5.9
野菜	308	171.6	55%	196.7	150.42
果樹	0	0	0	0	0
その他	108	13.95	12.9%	18.7	1.2
6.4%					

183経営体の調査結果

1例:矢野町北部(專業農家の受託集落)

梯

もはや受託は不可能な地権者も当事者意識低い

釜出

金坂

中野

森

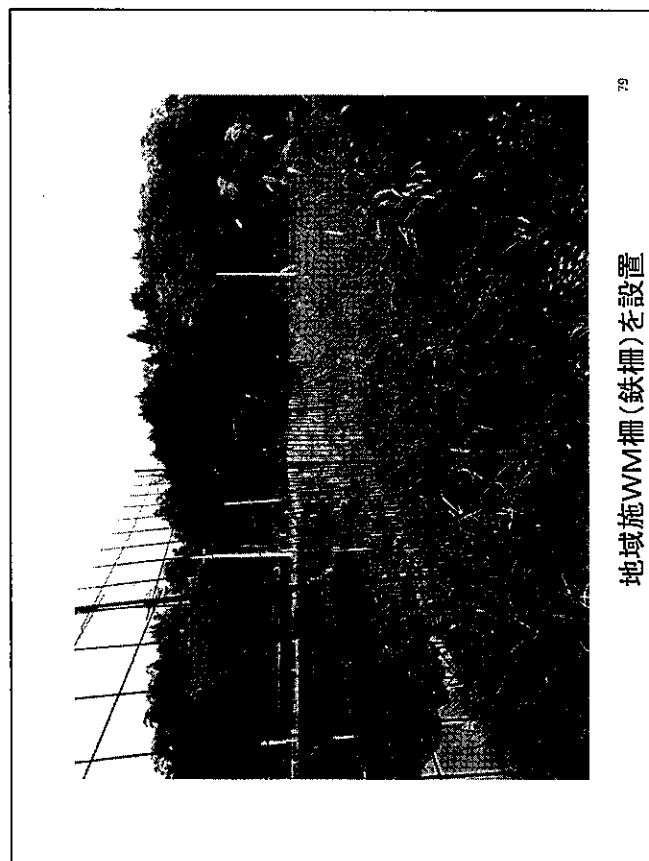
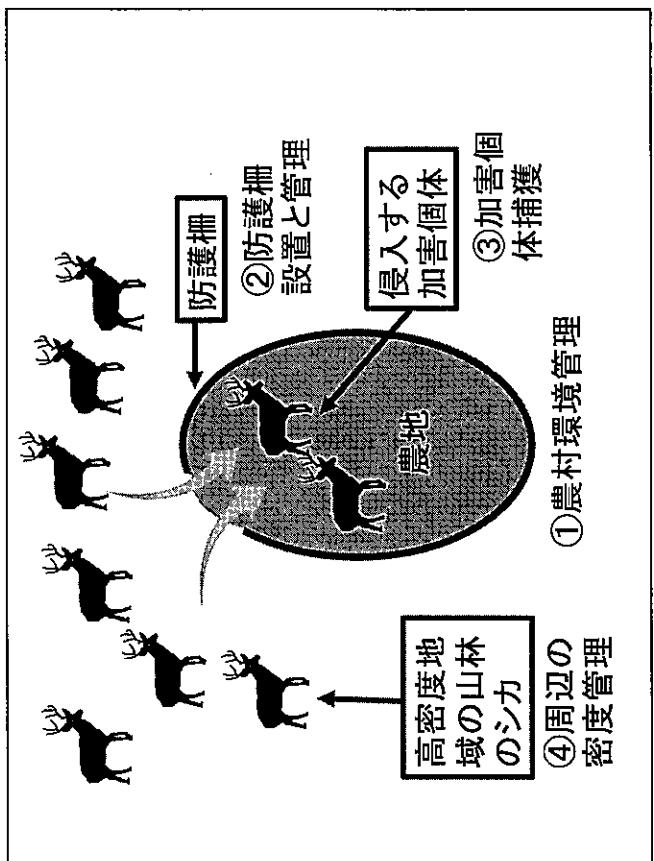
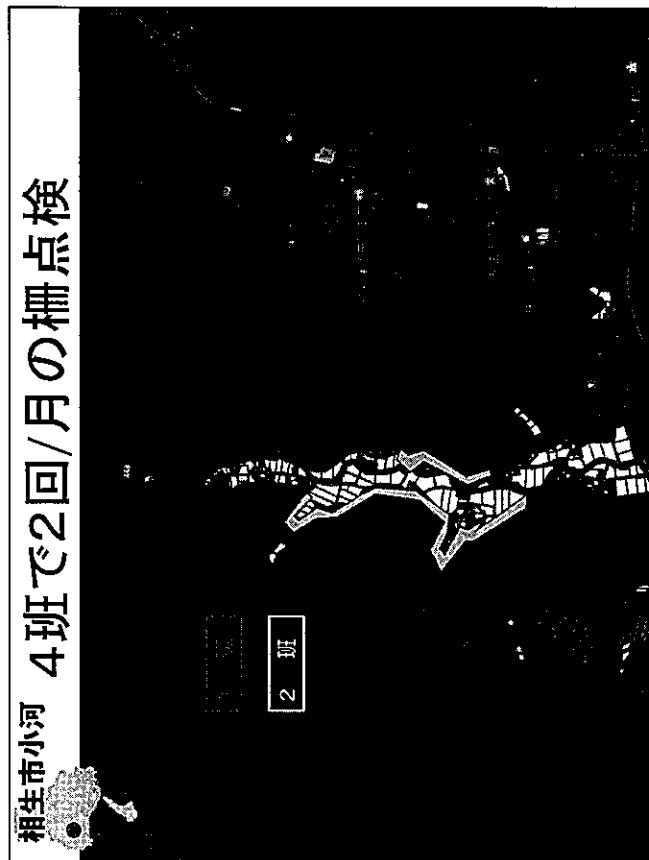
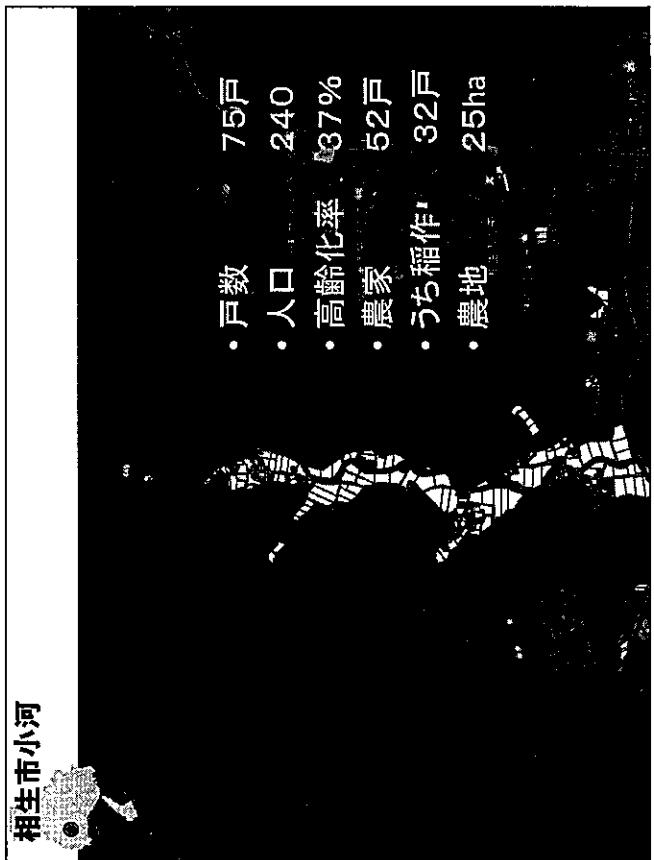


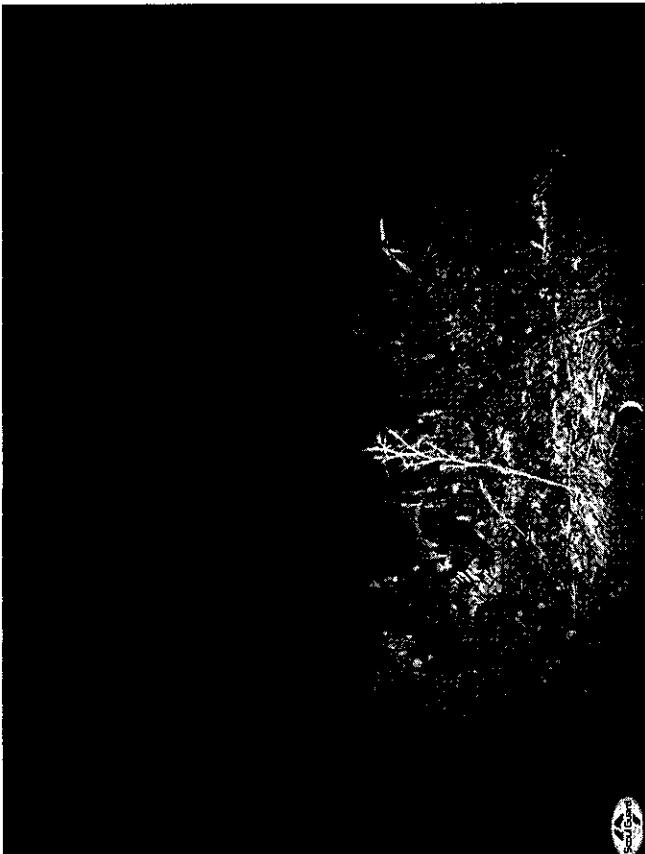
- 担い手農家、集落経営体が獣害で大きな損失を被つていてる
- 獣害により放棄される集落が増加する

※13,000円／俵・7俵／10aで算出

被害程度と金額換算の結果(0氏)

集落名	經營面積 (ha)	実獣害面積 (耕地面積分)	頭数	作物名	換算金額 (千円)
釜出	300.9	300.9	シカ・イノシシ	水稻	2,738
梯	263.7	139.4	シカ・イノシシ	水稻	1,268
森	70.5	35.2	シカ・イノシシ	水稻	320
中野	542.9	271.5	シカ・イノシシ	水稻	2,470
舊谷	213.2	73.1	シカ・イノシシ	水稻	664
入野	156.9	20.8	シカ・イノシシ	水稻	189
雨内	44.7	44.7	シカ・イノシシ	水稻	407
八洞	700.9	199.2	シカ・イノシシ	水稻	1,812
小河	500.0	422	シカ・イノシシ	水稻	3,600
出	693.5	76.5	シカ・イノシシ	水稻	695
合計※	2,987.4	1,161.3	シカ・イノシシ	水稻	14,163





81

設置したWM柵は地域で点検



82

地域で箱罠を設置して捕獲



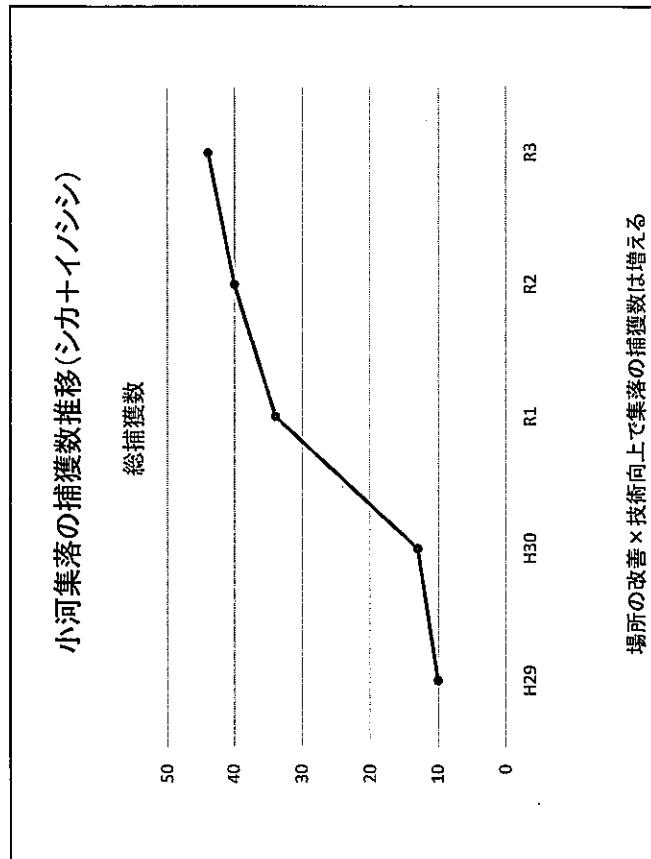
- 38 -

## 集落で捕獲を！

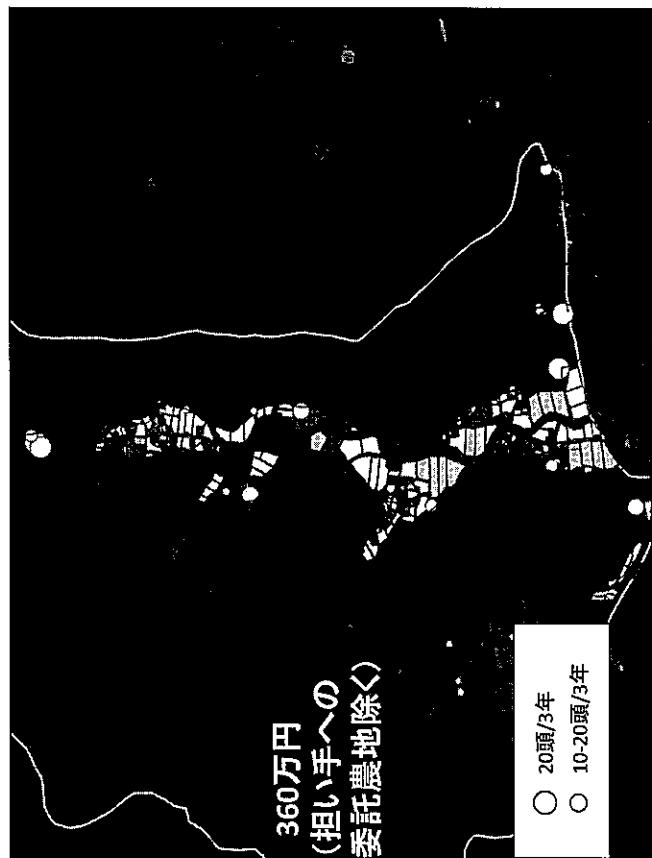
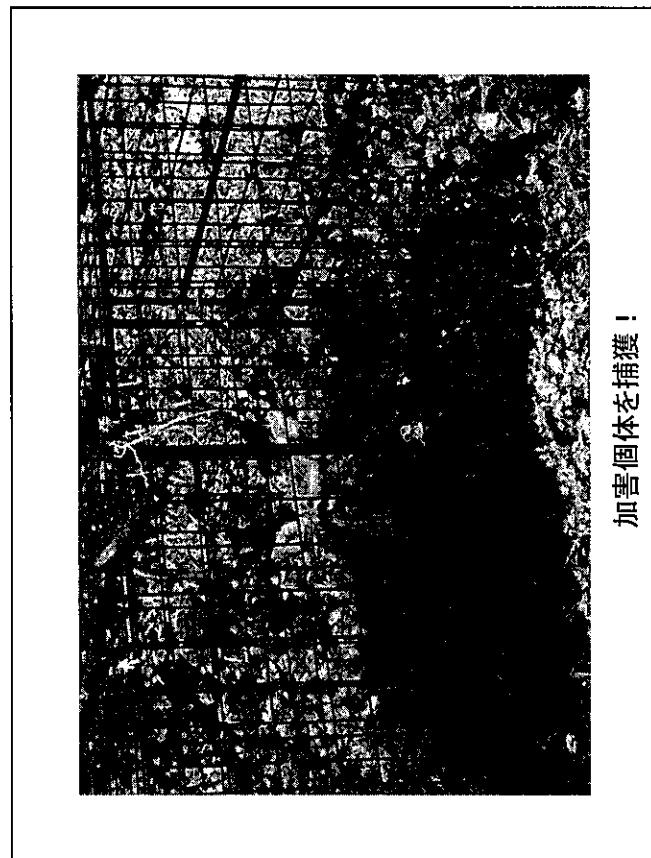
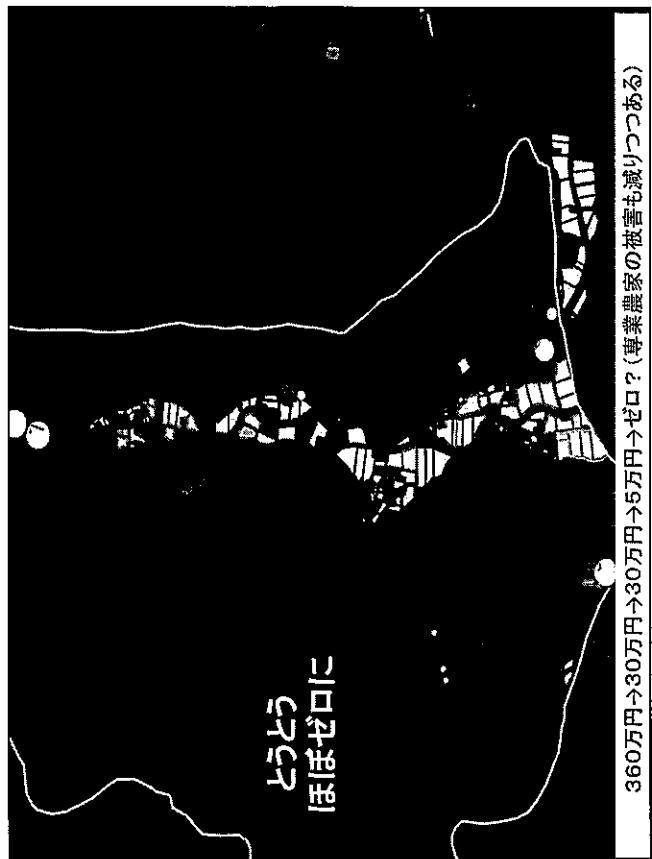
- 地域には捕獲者がいない
- 猿友会も小河では檻の設置をしない



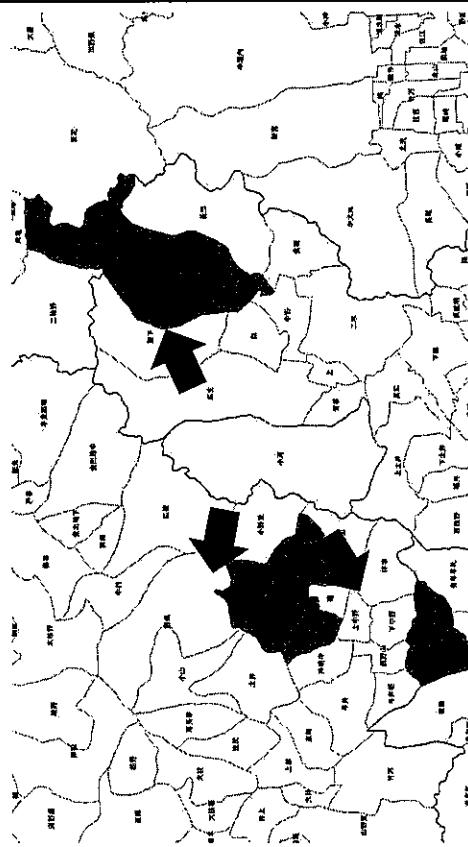
- H29開始
- 集落で1名が免許取得(箱罠)
- 檻は3基購入・その後5基増設
- エナ管理などは集落全体で分担



場所の改善×技術向上で集落の捕獲数は増ええる



## 核となるモデルは周辺への波及効果が期待できる



大げさに言えば「社会を変える(改善)する」  
→規模の大きいアクションリサーチ

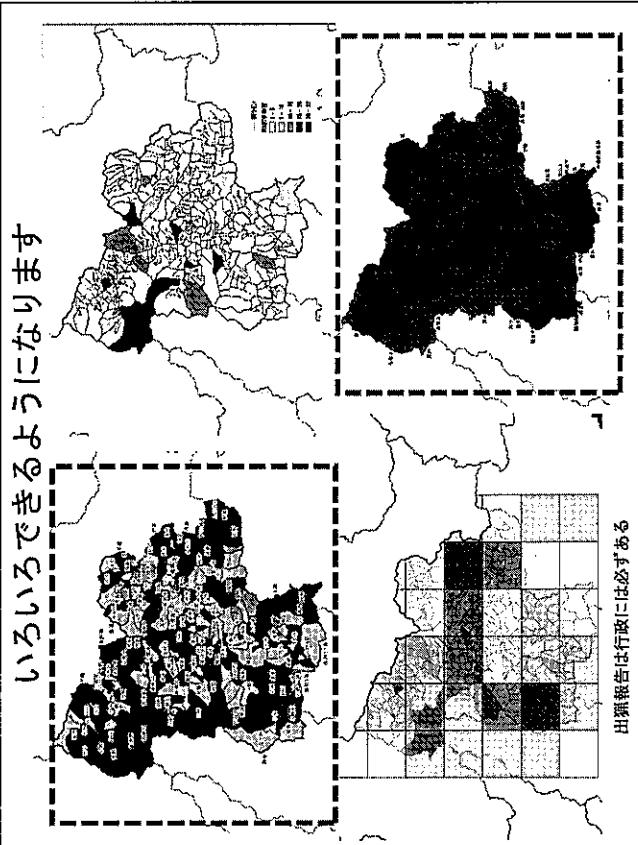
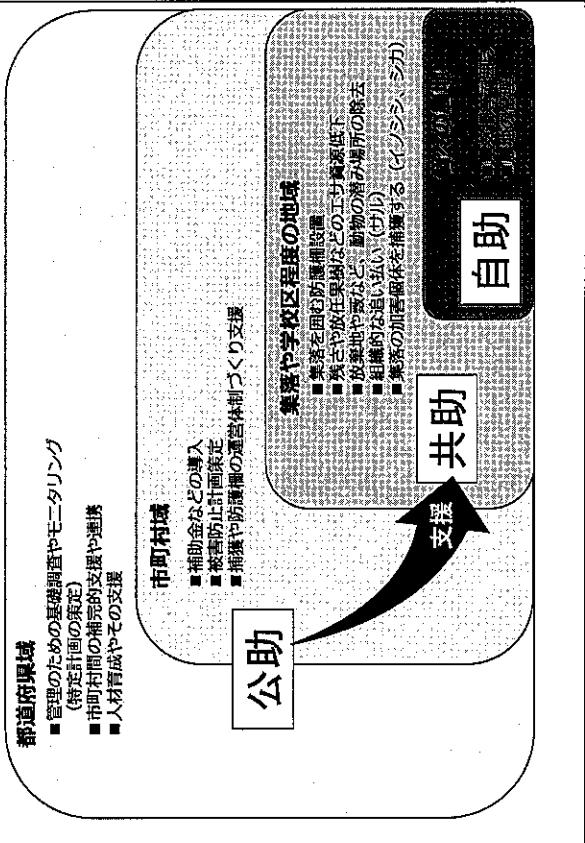
## ステップ① 関係機関の協議（作戦会議）



関係機関の役割分担は必須。今は役割なくとも、進展中に役割が生まれるもののです。

最初のモデルは成功させないといけない=総力戦

## 野生動物管理・獣害対策の主体間の役割



# 合意形成の目標

■理解  
■納得  
■共感



## 「共感」を得ていく手法

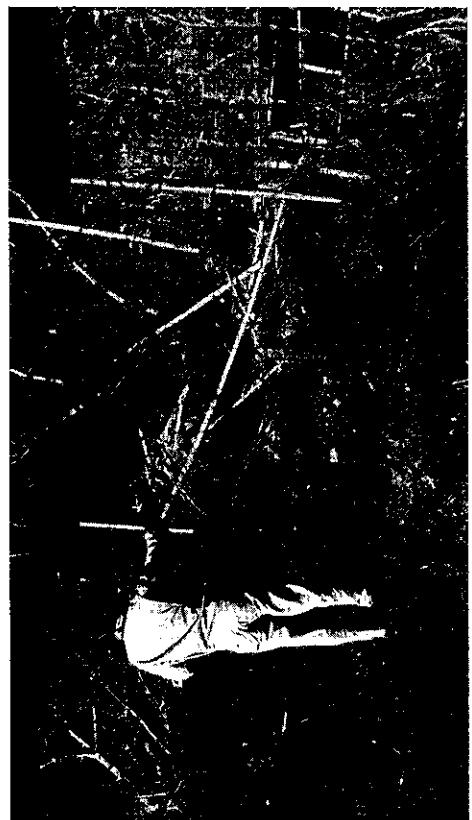
### ステップ1 役員との協議や聞き取り

・役員等と集落の要望や問題、対策の方向性などを確認



### ステップ2 集落の下見や課題発見

その後、自分たちで現地訪問し「課題を発見」しておく  
(課題が把握できれば提案につながる)



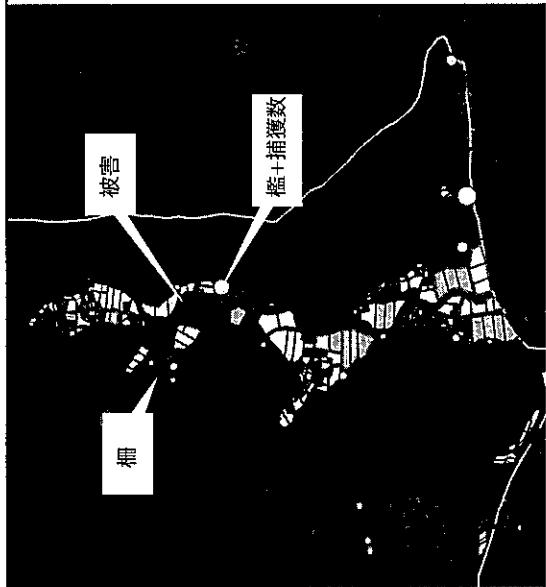
### ステップ3 センサー・カメラ等で課題の可視化



- 2~5万円程度
- 赤外線フラッシュ
- 動画1~2分
- 単三電池6~8本
- SDカードに記録
- ネットでも購入可

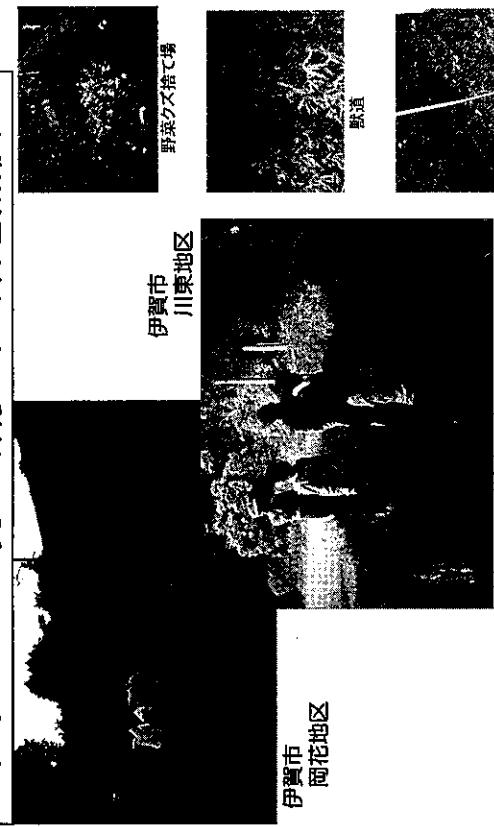
例:株式会社GISupply  
<http://www.gisup.com/>

## ステップ4 被害状況等の可視化



GISで可視化すれば、多くの関係者で共有可能⇒何か見えてくる

## ステップ6 現地研修会・集落点検



集落内の獣害場所、被害対策の現状、工事場と  
なっている状況などを点検します。おススメ！

## ステップ5 研修会・座談会

・研修会・座談会により、集落全体で獣害対策の基本を理解でもらいます。



伊賀市鈴鹿地区

伊賀市霧生地区

## ステップア ワークショップ



ワークショップは、いろいろな「地域を動かす」ことにつながります  
(森動センターと一緒にやれます)

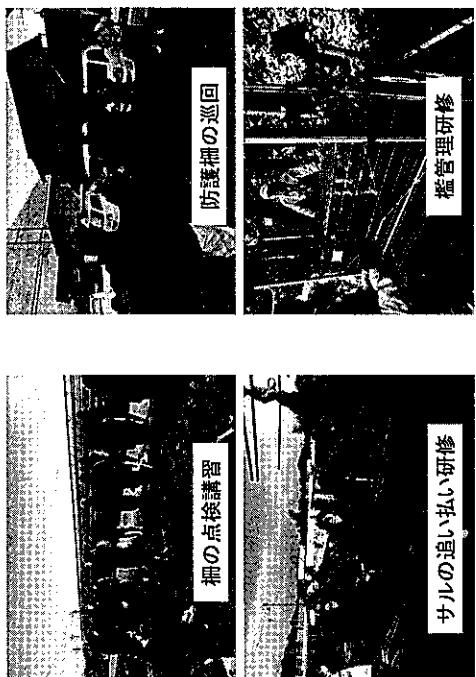
## ステップ8 被害対策の実施

補助事業等を活用して…。



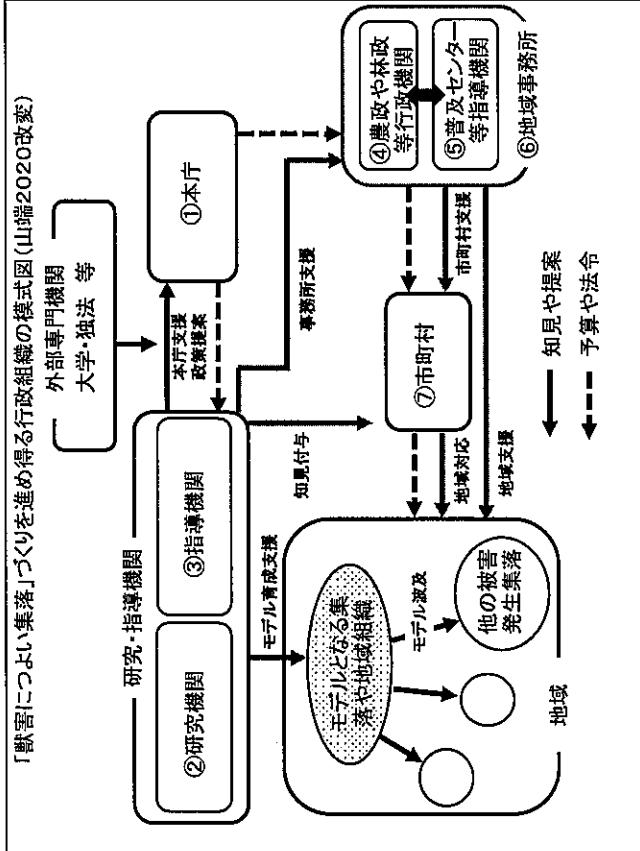
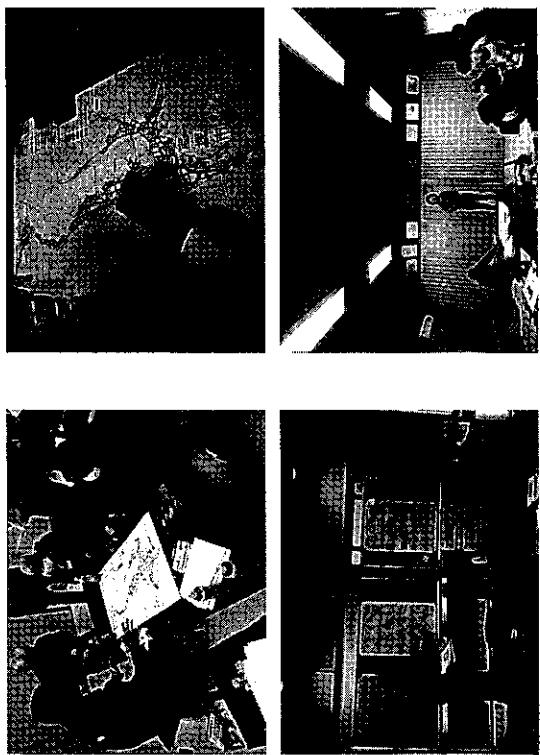
出合い作業で集落全体に防止柵を設置  
に追い払い

## ステップ9 定期的な巡回や指導・改善



日を決めておくことおススメ。2か月に一回くらいできたら良いですけど

## ステップ10 結果の評価と反省会



## コメンテーター・コメント

山中 聰（合同会社クロップマネジメントラボ）

### 1. 第1報告（茨城県坂東地域パン用小麦産地育成普及活動）へのコメント

平成24年～令和3年の9年間、米、そばという普通作地域への小麦、特に品種にこだわったパン用小麦の栽培を普及する活動は大変だったと感じます。意識の高い、あるいは低いという表現で生産者を表わしておられます、本当に当初はこれまで通りで良いとか、無関心な方々もいるなど多種多様な集団から始められたと思います。生産者にも年齢、家族構成、所有耕地の規模等バックグラウンドの違いあり、ある意味バラバラな集団に対して、今後の農業生産のために1つの確固とした目標を掲げて取り組まれた立派な普及事例であると感じました。

普及活動の過程で多くの機関の協力を得て進めていくことは言葉では簡単に言えますが、非常に大変な作業や交渉が必要だったと思います。これらの活動をサポートされた普及センター全体の使命感に敬意を表します。当事者ではないので漠然とした表現になるかもしれません、今後の課題としては、まだまだ意識の低い周囲の生産者に対してパン小麦用栽培を通じて、これまでの栽培と比較してリターンは大きい一方で、同程度の作業性、労力であることを示していくことも普及戦略の1つと言えるのではないかでしょうか。

### 2. 第2報告（兵庫県立大学獣害対策活動）へのコメント

平成29年～令和3年までの5年間における活動について、獣害対策の集落への普及は、被害を身近に感じている生産者には理解できる活動ですが、そうでない生産者にはピンとこないでしょうし、集落全体での合意形成に苦労されたことが伺えます。特に集落全体の活動であっても、リターンは生産者個人の被害軽減であり、集落への直接的な見返りは少ないため、普及活動の実行は大変だったのではと思料します。獣害対策に乗り出して普及活動を行いながら都度課題を見つけて解決していくことで、地道に被害軽減が見え、担当者のモチベーションも維持できますが、そのモチベーションを常に保たせていくことは容易ではなく積極的に動けるリーダーが必要になってくると思います。そのような役割を演じる担当者の育成、継承が重要だと感じています。活動を通じて普及における多くの手法を見出されたと思います。獣害対策は県や地域の問題だけでなく、全国的な問題ですし、より広範囲の地域へ情報提供して広げていってもらいたいと思います。

### 3. その他

私の場合は、メーカーという立場で、化学農薬中心の慣行防除体系を行っている生産部会全体を天敵や微生物農薬を利用した生物的防除、物理的防除、耕種的防除など総合防除体系に切り替えて普及するという活動を普及指導員の皆さんと進めていく仕事に携わっていました。ある意味、日常行っている習慣を全く異なる生活習慣に変えるという活動であるため、その必要性を説くことから始めなければなりませんでした。また、メ

一ヵ月が直接生産者に指導するわけにはいかないので普及指導員を通じ、またJA 営農担当者、生産部会の方々の理解の上で活動を行う必要があり多くの方に理解してもらう難しさを常々感じていました。これら周囲の方々にはそれぞれの立場や、動機、思惑、さらには求めるリターンがありますから、それらを 1 つの方向にまとめ上げることが普及には重要であると感じています。みんなのスタンスがバラバラだと、良い技術でも普及しません。方向が一致すると、思った以上に速やかに普及していくことも感じました。全体の活動を俯瞰しつつ、どこを調整すれば全体が思った方向に流れていくのかを見られる、感じられる感性を持って普及に当たる必要があると感じています。

